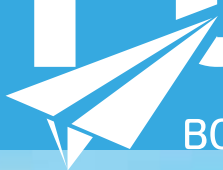


НАВИГАТОР

экономический дайджест



вологодской области

▶ **ВЕСТНИК РСПП**

Выпуск №14. Охрана труда

▶ **ПЕРЕДОВАЯ ИНЖЕНЕРНАЯ ШКОЛА**

Новый проект ЧГУ и бизнес-лидеров региона

▶ **СЕВЕРСТАЛЬ**

Работа с молодыми талантами

▶ **АВТООБОЗОРЫ**

Бренды EXEED и GEELY

▶ **ЖК «ПРИВИЛЕГИЯ»**

Новый жилой комплекс премиум класса в Череповце

А ТАКЖЕ В НОМЕРЕ:

▶ Кто может заменить эколога на предприятии

▶ Бизнес наставничество с Натальей Бондаренко

▶ Семейная стоматология

▶ Туристическая программа мероприятий Вологды

РАСПИСАНИЕ РЕЙСОВ

АВИАПРЕДПРИЯТИЯ «СЕВЕРСТАЛЬ»
НА ВЕСЕННЕ-ЛЕТНИЙ СЕЗОН 2024

Цифра
номера

1 200

молодых выпускников ВУЗов и СУЗов
приняла на работу Северсталь в 2023 году



РУСЬ ТУР

туроператор с 2009 года

**Путешествия от туроператора
с авиаперелетом из аэропортов
г.Москвы и г.Череповца**

- ✕ Калининградская область
- ✕ Дагестан, Чечня, Северный Кавказ
- ✕ Республика Беларусь
- ✕ Казань, Чебоксары, Йошкар-Ола
- ✕ Урал, Сибирь, Байкал, Алтай, Адыгея
- ✕ Карелия, Архангельская и Мурманская области

Автобусные туры по России из Вологды и Череповца

Дорогие друзья!

Продолжаем вас знакомить с уникальными уголками нашей необъятной страны. Компания «РУСЬТУР» в новом сезоне значительно расширила границы путешествий по России и готова предложить любые, даже самые изысканные туры с интересными познавательными программами, с авиаперелетом из аэропортов Москвы и Череповца. Итоги 2023 года показали, что путешествия по Алтаю, Байкалу, Адыгеи, Осетии, Ингушетии, Дагестану и Чечне стали достаточно популярными и востребованными среди жителей нашего региона.

Благодаря многолетним партнерским отношениям с авиакомпанией «Северсталь» мы предлагаем вам путешествия на любой вкус по всем направлениям, по которым совершаются регулярные перелеты из аэропорта Череповца. Это и знакомство с уникальным Янтарным краем - Калининградской областью. Никого не оставит равнодушным недельная поездка в радушный и гостеприимный Северный Кавказ. Вы познакомитесь с городами Курорта Минеральных Вод, посетите Чеченскую Республику, совершите подъем на Эльбрус или Домбай, отведаете знаменитую кавказскую кухню. А в путешествии на Урал и в Сибирь прикоснетесь к истории нашего государства, увидите несметные сокровища, которыми так богаты Уральские горы и, может даже, повстречаете саму хозяйку Медной Горы! Короткий перелет до Казани - и вы в столице Татарстана, где за несколько дней познакомитесь и с соседними республиками: Чувашией и Марий Эл! Взмах крыла - и вы в удивительной и сказочной Карелии. И теперь для того, чтобы «сердечно пригласить в Беларусь» не нужно ехать автобусом более тысячи километров, а всего лишь за полтора часа полета на серебристом лайнере вы окажетесь в столице республики - Минске. А далее экскурсионный автобусный маршрут проведет вас по самым знаковым городам и туристическим объектам республики (Минск - Гродно - Лида - Новогрудок - Несвиж - Мир - Дудutki). И, конечно же, всех очень обрадовала новинка сезона - прямой перелет из Череповца в Махачкалу! Теперь Дагестан стал ближе, и мы рады предложить вашему вниманию эксклюзив летнего сезона - тур на 8 дней с увлекательной экскурсионной программой по Дагестану и отдыхом на лучших пляжах Каспийского моря!

И это малая толика от общего количества туров, которое предлагает наша туристическая компания, т.к. помимо туров с авиаперелетом вы еще сможете отправиться в многодневные автобусные туры по России. Более подробно со всеми путешествиями вы сможете ознакомиться на сайте компании www.rustour.ru, а забронировать и оплатить понравившийся тур можно будет удаленно, не посещая офис компании.

Нучто, в полет, друзья!!!! Ждем вас на наших экскурсионных маршрутах!

С уважением, директор ООО «Туристическая компания «РусьТур»
Зайцева Нелли Михайловна

Путешествуйте по России с любовью!

Каталог туров и расписание на сайте: rustour.ru

Акции и новости в нашей группе ВКонтакте: vk.com/rustourvologda

г. Вологда, ул. Герцена, д. 14 +7 (8172) 72-10-77 +7 (921) 716-12-30

Вологда — город, где судьба...

вкусно
поесть

погулять
по городу-
фотозоне

послушать
звук коклюшек

почувствовать
запах дерева

155
ресторанов
и кафе

60
гостиниц

130
СТОЛОВЫХ

210
объектов
культурного
наследия

подоить корову
в единственном
в мире Доме
масла



устроить цифровой детокс: забыть о времени, погрузиться в атмосферу уютной тишины и размеренности, услышать звук коклюшек, вдохнуть ореховый аромат настоящего вологодского масла, сделать фото у резного палисада, попробовать вологодские шти, насладиться созерцанием кружевных деревянных домиков, влюбиться и приехать еще раз в прекрасный северный город, который находится на расстоянии 450 километров от Москвы и в 650-ти от Санкт-Петербурга.

Дух Вологды — это не только домики, масло, церкви, а гораздо больше.

Фестивальная Вологда принимает сотни тысяч гостей круглый год. Здесь вы можете насладиться общением с единомышленниками, познакомиться с интересными людьми, послушать музыку и посмотреть кино, узнать о трендах в графическом дизайне, услышать голоса истории, попробовать на вкус вологодскую кухню, провести фешн-выходные и стать экспертом в деревянном домостроении.

План действий прост: сохраняйте афишу (стр. 64–65), планируйте отпуск, приезжайте.

До встречи в Вологде!

ВОЛОГДА
ГОРОДСКОЙ
ПРОЕКТНЫЙ
ЦЕНТР





@atag35



АТАГ

ШЕКСНА

PREMIUM

Конфеты, драже, ассорти, мармелад
и печенье — более 350 наименований
кондитерских изделий.

Сладкая продукция кондитерской
фабрики АТАГ в фирменных
магазинах и торговых сетях города!

С АТАГ праздник слаще!

НАВИГАТОР

экономический дайджест вологодской области

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ДАЙДЖЕСТ ВОЛОГДСКОЙ ОБЛАСТИ «НАВИГАТОР»

Бортовой журнал
авиапредприятия «Северсталь»

Областной деловой журнал

Официальный дайджест
Департамента экономического
развития Вологодской области
№1 (41)

МАРТ – МАЙ 2024 г.

УЧРЕДИТЕЛЬ:
Матвеев Кирилл Александрович

ИЗДАТЕЛЬ:
Индивидуальный предприниматель
Матвеев Кирилл Александрович

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР:
Матвеев Кирилл Александрович

АВТОРЫ:
Виталий Бурковский
Кирилл Матвеев
Олег Комаров
Амина Тагиева

МАРКЕТИНГ И РЕКЛАМА:
Кирилл Матвеев

ДИЗАЙН, ВЕРСТКА:
Ольга Лобанова

КОРРЕКТОР:
Ульяна Смирнова

АДРЕС РЕДАКЦИИ И ИЗДАТЕЛЯ:
162626, Россия, Вологодская область,
г. Череповец, ул. Раахе, 66-13

ОТПЕЧАТАНО:
ООО «Издательский дом
«Череповец», г. Череповец,
ул. Металлургов, 14А
Заказ № П-01002
Тираж 1 500 экз.

Подписано в печать: 12.03.2024

Дата выхода в свет: 18.03.2024

Размещение рекламы:

+7-911-506-06-01

e-mail: info@navigator35.ru

Распространяется бесплатно на борту воздушных
судов ООО «Авиапредприятие «Северсталь»,
территории аэропорта «Череповец», в
Правительстве Вологодской области, на
предприятиях Вологодской области.

Редакция печатного издания не несет
ответственности за содержание рекламных
материалов. Перепечатка материалов возможна
только с письменного согласия редакции.

Свидетельство о регистрации: ПИ № ТУ35-00182
выдано 27 апреля 2015 года Управлением
Федеральной службы по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых
коммуникаций по Вологодской области.

КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ ВЫПУСКА

РЕГИОН-НАВИГАТОР

- 8 **ВЕСТНИК Союза промышленников и предпринимателей Вологодской области ВЫПУСК № 14**
Охрана труда: школа для бизнеса
- 18 **КАРЬЕРНЫЙ КОД**
Интервью со Светланой Барабанцевой
- 28 **БИЗНЕС И ОБРАЗОВАНИЕ**
Передовая инженерная школа

БИЗНЕС-НАВИГАТОР

- 30 **КАДРЫ РЕШАЮТ ВСЕ**
Кадровая политика Группы компаний «ВЛП»
- 36 **СПЕЦТЕХНИКА**
Где купить дорожно-строительную
и сельскохозяйственную технику
- 46 **СОВРЕМЕННАЯ СТОМАТОЛОГИЯ**
Для всей семьи
- 48 **ОКРУЖАЮЩАЯ СРЕДА**
Кто поможет заменить эколога на предприятии
- 50 **ДЕЛОВОЕ ВДОХНОВЕНИЕ**
Бизнес наставничество с Наталией Бондаренко

LIVE-НАВИГАТОР

- 60 **EXEED VX**
Обзор нового кроссовера
- 64 **ВОЛОГДА ПРИГЛАШАЕТ**
Календарь мероприятий на 2024 год
- 66 **GEELY**
Стратегия развития бренда в России
- 71, 73 **РАСПИСАНИЕ РЕЙСОВ АВИАПРЕДПРИЯТИЯ «СЕВЕРСТАЛЬ»**



ОТ РЕДАКТОРА

Очередной 2024 год для бизнеса Вологодской области планируется быть насыщенным. Программные тезисы президента в послании Федеральному собранию, международная обстановка, нехватка трудовых ресурсов – малая толика задач и вызовов на ближайший год. Поэтому первый выпуск журнала 2024 года, конечно же, стал отражением текущей повестки. Мы рассказываем о выращивании кадров, инженерной школе и охране труда. Помогаем региональному бизнесу заявить о себе и своей продукции, рассказать о стратегии развития и имеющихся достижениях. Так же в этом номере читайте интересное интервью с Натальей Бондаренко о бизнес-наставничестве и обзоры автомобильных новинок.

Приятного и неспешного чтения.

*С уважением,
главный редактор Кирилл Матвеев*

* рисунок на обложке сгенерирован нейросетью «Кандинский» с промптом «Весенний Череповец»



ВЕСТНИК

Выпуск № 14
март – май 2024

Союза промышленников и предпринимателей Вологодской области

Союз промышленников и предпринимателей Вологодской области продолжает выпуск информационно-рекламного вестника. С 2020 года раз в 3 месяца на страницах издания мы рассказываем вам о ключевых новостях Союза.

По вопросам сотрудничества и размещения материалов – rspp-che@yandex.ru.



Сергей Ковряков, президент регионального отделения Российского Союза промышленников и предпринимателей (РСПП)

Рост ВВП России в 2023 году превзошел ожидания, однако следует сохранять прагматизм, поскольку риски никуда не делись. Как предупреждают эксперты, в 2024 году экономике предстоит искать источники роста в условиях жесткой денежно-кредитной политики, кадрового голода и сохраняющейся геополитической неопределенности.

Экономический блок Вологодской области создает необходимые условия для формирования и поддержки таких «источников роста». Последние три года на фоне пандемии и санкционного давления были настоящим вызовом для региональной экономики. Решением стала масштабная антикризисная программа «Синергия роста 2.0», в рамках которой мы вместе с Правительством и другими бизнес-сообществами старались сохранить и стимулировать МСП региона.

Сейчас обновленная команда Правительства Вологодской области уделяет особое внимание развитию инвестиционной привлекательности территории; качественному росту МСП (подрядчиков); кадровому потенциалу.

В этом отношении мы уже планомерно реализуем ряд инициатив. Например, кластерная модель развития бизнеса может стать серьезным импульсом для движения вперед экономики региона – увеличение количества промышленных предприятий (в том числе с участием инвесторов из других регионов РФ) и рабочих мест, соответственно, развитие налогового потенциала области. Если кратко обозначить суть – это объединение малых предприятий области в кластеры (кооперационные цепочки) под выпуск определённого продукта. Причем продукт определяют крупные промышленные предприятия и гарантируют производителям сбыт и реализацию. Созданы условия для организации, так называемых, кластеров. Речь идет об особых экономических зонах с льготными налоговыми условиями, упрощёнными процедурами получения земельного участка и другими привилегиями.

Для развития малых предприятий с прошлого года на пло-

щадке регионального отделения РСПП успешно функционирует Центр развития охраны труда. Его цель – методическая и консультационная помощь предприятиям Вологодчины, дабы создать необходимый уровень развития компаний и безопасные условия для работы персонала.

В части развития кадрового потенциала с прошлого года мы продвигаем проект с условным названием «Кафедра РСПП». Проще говоря, это системная профориентационная работа с будущими специалистами наших предприятий. Что туда входит?

- Прогнозирование кадровой потребности предприятий в перспективе трех лет;
- Практические профориентационные мероприятия с перспективой дальнейшего трудоустройства на предприятиях РСПП (профтуры, кейс-чемпионаты, карьерные стартапы);
- Участие руководителей предприятий в обучении студентов в качестве наставников и «проводников» в мир профессии.

Вообще в экономике родного региона происходит немало интересного, рад, что не без нашего участия. Коллеги, присоединяйтесь! Готовы общаться и искать новые решения!

 @sppvo.rspp

Все самые свежие новости о жизни
регионального отделения РСПП
здесь





ОХРАНА ТРУДА ОТ А ДО Я: ШКОЛА ДЛЯ БИЗНЕСА

Весной этого года для бизнеса Вологодчины откроется Школа охраны труда. Это совместный проект Центра развития охраны труда регионального отделения РСПП и Учебного центра «Фаворит» (г. Череповец). Сложная и, казалось бы, непосильная информация о требованиях к организации труда на рабочих местах станет доступнее и проще.

Дмитрий Смирнов, руководитель Центра развития охраны труда на базе регионального отделения РСПП:



«Предпосылок создания такой школы немало. Во-первых, предприятиям региона с каждым годом все сложнее соответствовать требованиям не только российского законодательства, но и крупнейших промышленных заказчиков Вологодчины. Напомню, что предприятие по-прежнему несет не только административную, но и уголовную ответственность за нарушение норм и требований охраны труда (ОТ). Во-вторых, на рынке сложился дефицит качественных кадров в области охраны труда. Мы хотим качественно погрузить как руководителей, так и профильных специалистов в тему. Дать пошаговые инструкции и максимально упростить жизнь в этих вопросах».



В чем особенность этой школы?

На вологодском образовательном рынке ранее не было подобных курсов. Он создан не только для того, чтобы получить удостоверение о повышении квалификации, а для реальных знаний по теме. Курс подойдет руководителю, который хочет разобраться в вопросах охраны труда и общаться на одном языке с профильными специалистами, что в перспективе поможет качественно подобрать соискателя и сформировать перечень требований к нему. Но в первую очередь курс создан для специалистов в области ОТ и тех, на кого возложены обязанности в области ОТ.



Как будет организовано обучение?

Полный курс рассчитан на 2 дня общей продолжительностью 16 часов (по 8 часов каждый). Первый день – ознакомление с основными требованиями по ОТ, установленными трудовым законодательством РФ. Второй день – ознакомление с ключевыми требованиями по ОТ, установленными крупными промышленными предприятиями. Но выбрать можно и один из наиболее интересных блоков.



Кто может стать учеником школы?

Прежде всего это руководящий состав предприятий и специалисты по ОТ. В перспективе будет дополнительно разработан курс для мастеров, которые также вовлечены в процесс организации безопасного труда на рабочих местах.





Какой итог обучения?

- Руководитель будет понимать какие процессы по ОТ внедрить у себя в организации и какой функционал у отдела ОТ.
- Специалист по ОТ разберется, как пошагово запустить процессы в области ОТ и на что обратить особое внимание при их реализации.
- Помимо практических знаний по теме обучающиеся получают удостоверения о повышении квалификации государственного образца.



Желающие пройти обучение в Школе охраны труда могут обратиться по адресу электронной почты rspp-che@yandex.ru в свободной форме. Уточнить условия обучения и задать интересующие вопросы можно напрямую Дмитрию Смирнову по телефону **8 (921) 131-31-09**.

Оксана Андреева, директор АНО «Агентство Городского Развития»:



«Важная и значимая задача – повышение компетенций нашего бизнеса в вопросе охраны труда. Безопасность играет критическую роль в создании благоприятного и эффективного рабочего места. Это направление сейчас особенно актуально ввиду дефицита качественных и компетентных сотрудников на рынке труда. Несомненно, город нуждается в грамотных и актуальных образовательных программах в этом и других направлениях. Агентство Городского Развития также специализируется на вопросах бизнес-образования, начиная от изучения основ предпринимательской деятельности и заканчивая программами по повышению профессиональных компетенций предпринимателей и предприятий. Мы готовы оказать всестороннюю поддержку в вопросах развития вашего бизнеса».

В этой рубрике мы познакомим Вас с интересными предложениями компаний – членов Союза для развития кооперации внутри региона и за его пределами. Также о новостях компаний мы рассказываем в паблике РСПП Вологодской области ВКонтakte vk.com/sppvo.rspp

«ЧЕРЕПОВЕЦКИЙ МЯСОКОМБИНАТ»: РЕБРЕНДИНГ ТОВАРНОГО ЗНАКА

С 1952 года «Череповецкий мясокомбинат» успешно работает на рынке мясных продуктов, неизменно радуя своих покупателей вкусной и качественной продукцией. За эти годы предприятие прошло долгий путь развития, постоянно совершенствуя технологии производства, улучшая рецептуры и предлагая

новые продукты для жителей Вологодской области.

Сейчас коллеги проводят ребрендинг товарного знака. Это важный шаг на пути к дальнейшему развитию и укреплению позиций «Череповецкого мясокомбината» на рынке. Обновленный логотип и дизайн упаковки призваны подчеркнуть совре-

«Череповецкий мясокомбинат» – постоянный участник региональных и федеральных выставок. Например, коллеги традиционно представляют свою продукцию в коллективном стенде Вологодской области на международной выставке продуктов питания, напитков и сырья для их производства «ПРОДЭКСПО» в Москве.



«Мы заботимся о сохранении высокого качества выпускаемой продукции, которая отвечает всем стандартам производства. Знакомый вкус продукции остается таким же, каким вы его знаете и любите. Постепенно продукция в обновленном дизайне будет появляться в продаже», – отмечает **генеральный директор Череповецкого мясокомбината Евгений Ламтев.**

менность и динамичность бренда, сохранив при этом все то, за что вы выбираете продукцию комбината.

Подробнее о предприятии



ТУРИСТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ «АКВАРЕЛИ» И АНО «СОДРУЖЕСТВО»: УНИКАЛЬНЫЕ СМЕНЫ ДЛЯ ДЕТСКОГО ОТДЫХА

АНО «Содружество» и Туристическая компания «Акварели» – ведущие туроператоры детского отдыха. За летний сезон в лагерях «Искра» и «Жемчужина Мологи» отдыхает более 4 тыс. детей Вологодской области и из других регионов страны.

В лагерях созданы комфортные условия размещения и проживания для детей. Инфраструктура развивается с каждым годом,

Командой профессионалов разработаны уникальные для Вологодчины смены. Летом 2024 года ребята смогут погрузиться в атмосферу пионерского лагеря, почувствовать себя настоящими детективами, снять собственный фильм и спасти мультивселенную от беды.

«Главная задача работников ДОЛ «Жемчужина Мологи» и ДОЛ «Искра» – сделать каждого ребенка счастливым. Из года в год мы реализуем ее на 100%. Мы ждем каждого ребенка на летних сменах 2024 года», – отметила **генеральный директор АНО «Содружество» Татьяна Гусева.**



добавляются новые объекты для поддержания атмосферы уюта и гостеприимства. В лагерях работают сотрудники педагогического отряда «Акварели» по программе «Умным и здоровым быть модно!». Программа направлена на всестороннее развитие ребенка.

Одна из первоочередных задач в организации отдыха детей – безопасность: круглосуточная охрана лагерей и круглосуточное медицинское обслуживание. Столовая предлагает сбалансированное 5-ти разовое питание, разработанное специалистами.

Подробнее о предприятии



«ВОЛОГДСКИЙ ЗАВОД МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИЙ»: ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ РЕКОРДЫ КАЖДЫЙ ГОД

Предприятие на рынке строительных металлоконструкций существует уже шесть лет и каждый год уверенно набирает обороты. Это подтверждают показатели. В июле 2022 года, в рамках исполнения большого и сложного заказа, «ВЗМК» изготовил 1377 тонн готовой продукции, что в 5 раз превысило среднемесячный объем выпуска на предприятии.

В 2023 году было сразу несколько рекордных достижений. Среднемесячный объем вырос с 270 до 447 тонн и, как следствие, годовой выпуск составил рекордные 5 364 тонны строительных металлоконструкций. Одна из поставок даже была направлена на Дальний Восток в город Благовещенск на строительную площадку Амурского газохимического комплекса.

Планы и ожидания от 2024 года не менее амбициозные. Уже в феврале 2024 года, в качестве подтверждения выбранной стратегии, на предприятии началась отгрузка продукции ещё дальше, на Камчатку. Для предприятий подобного типа это очень редкая практика. Все эти показатели свидетельствуют о том, что предприятие динамично развивается, завоевывает и сохраняет авторитет не только на территории Вологодской области, но и далеко за ее пределами. «Во-



логодский завод металлоконструкций» удовлетворяет максимальные ожидания заказчиков за счет гибкой ценовой политики, качества продукции и ответственного отношения к делу.

Подробнее о предприятии





КОМПАНИЯ «ЭЛЕКТРОСТАЛЬ»: РАЗВИТИЕ ПРОИЗВОДСТВА МЕТАЛЛОПРОКАТА И СОБСТВЕННОГО БРЕНДА ВОДОСТОЧНЫХ СИСТЕМ

Специализация компании «Электросталь» – изготовление и продажа профнастила и металлопроката. В прошлом году коллеги реализовали инвестиционный проект объемом финансирования в 120 млн руб. по строительству завода по профилированию тонколистового проката.



«Сейчас водосточные системы нашего бренда мы производим на станках. Инвестпроект позволит обновить парк оборудования и автоматизировать процесс выпуска продукции. Мы производим 10 тыс. в год, а после модернизации объем достигнет 100 тыс. изделий в год. Также сейчас готовим к запуску суббренд Roof Protect под доборные кровельные элементы (ветровая планка, отлив, ендова). В ближайшем будущем в Вологде также планируем открыть мини-металлургический завод по производству сортового проката с объемом выпуска до 10 тыс. тонн в год. Сейчас ищем поставщиков оборудования», – поясняет **генеральный директор компании «Электросталь» Николай Ханков.**

Последние пять лет предприятие развивает собственный бренд водосточных систем RUNOFF. В 2023 году «Электросталь» приступила к реализации инвестпроекта по развитию этого бренда, общий объем инвестиций – 70 млн руб., 30 из которых – грантовые средства от Фонда содействия инновациям. Средства направлены на закупку отечественного и китайского оборудования. В 2024 году запланировано строительство нового цеха по производству водосточных систем RUNOFF.

География компании «Электросталь» становится все шире. В филиальную сеть в Вологодской области входят представительства в Тотме, Великом Устюге, Никольске, Вытегре, Харовске и Верховьяжье. Кроме того, есть филиалы в соседней Архангельской области.

В связи с расширением продуктовой линейки расширяется и штат отдела продаж предприятия. Ежегодно сотрудники участвуют в специальных бизнес-тренингах с приглашенными экспертами, развивают «софт скилл» в области клиентоориентированности и стратегических продаж.

Подробнее о предприятии



Союз промышленников и предпринимателей ВО

Контакты в Череповце:

+ 7 (921) 545-27-38 – Игорь Иванов
rspp-che@yandex.ru

Контакты в Вологде:

+7 (921) 234-50-05 – Константин Задумкин
vspp2018@mail.ru





СЕВЕРГАЗБАНК

30
лет

Объединяя поколения



Специальные условия для новых клиентов

БЕСПЛАТНЫЕ ПЕРЕВОДЫ В ЮАНЯХ

Прямой корреспондентский счет в Китае

БЕСПЛАТНАЯ ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ
8-800-700-25-52
WWW.SEVERGAZBANK.RU

Акционерное общество «СЕВЕРГАЗБАНК» (АО «БАНК СГБ»),
Универсальная лицензия Банка России №2816 от 26.03.2020. Реклама



С 2003 года проектируем, строим, запускаем и обслуживаем объекты малой энергетики в России
Выполняем работы как в комплексе, так и по каждому направлению отдельно.



ПРОЕКТИРОВАНИЕ

Предпроектное обследование

- Выбор оптимального технологического решения;

- Разработка проектной и рабочей документации;

- Прохождение экспертизы проекта.



СЕРВИС

Пуско- и режимно-наладочные работы;

- Эксплуатация и техническое обслуживание;

- Аварийно-диспетчерская служба 24/7;

- Контроль качества водно-химического режима.



СТРОИТЕЛЬСТВО

Строительство и оснащение объектов теплоснабжения под ключ.

20 лет работы

>300 объектов

Сервис

365/24/7

КАТАЛОГ



САЙТ



☎ 8 (8202) 30-21-95

🌐 info@gkne.ru

📍 Вологодская обл.,
г. Череповец,
ул. Краснодонцев, 24

ДОМА БИЗНЕС-КЛАССА



Видовые квартиры



Увеличенные оконные проемы



Дизайнерские подъезды и холлы



Теплые лоджии



Локация в востребованном районе Бывалово



Эффективные планировки



Собственная котельная



Вместительные колясочные и кладовые

БОЛЬШЕ, ЧЕМ ПРОСТО КВАРТИРА



ДОМА БИЗНЕС КЛАССА В ВОЛОГДЕ

Медуницинская, 13

Возрождения, 35

Офис продаж: г. Вологда, Молодежная 25

+7 (8172) 22-05-05



Карьерный код

«Северсталь» выстроила комплексную программу взаимодействия с образовательными учреждениями. О том, как компания работает со студентами, а точнее – с будущими сотрудниками во время их обучения, рассказала Светлана Барабанцева, руководитель направления по работе с молодыми талантами компании «Северсталь».

– Светлана, что входит в эту программу взаимодействия?

– Хотелось бы начать с того, что «Северсталь», как компания, ориентированная на молодежь, реализует свою уникальную систему по работе с молодыми талантами. И в нее зашита философия о том, что каждый человек талантлив, а наша задача – помочь найти свой талант и предоставить возможности для личного роста и профессионального развития. Сама программа многогранна и охватывает все ступени образования, начиная со школы. В нее входят профориентационные проекты, «Инженерные классы» в городах присутствия, договоры о целевом обучении и совместные образовательные модули, экскурсии и лекции, стипендиальные и стажерские программы, карьерные консультации, кейс-чемпионаты и многое другое. Все эти проекты направлены на то, чтобы «Северсталь» оставалась востребованным работодателем для молодых специалистов. И это дает хорошие результаты. В 2023 году мы приняли на работу 1200 выпускников сузов и вузов в возрасте от 18 до 25 лет. Благодаря выстроенной работе на момент трудоустройства они уже вовлечены в культуру компании, хорошо знакомы с производством и точно знают, что сделали свой правильный выбор.

– Знаем, что компания «Северсталь» работает и со школьниками, верно?

– Верно. С 2015-го года «Северсталь» активно взаимодействует со школьниками Череповца в рамках проекта «Инженерные классы». Проект реализуется в четырех школах города. Всего в нем участвует 228 учеников. Программа помогает вовлечь детей в инженерное творчество, показать им карьерные возможности. Учиться в классах интересно. Для учеников инженерных классов разработана специальная модульная программа. После завершения обучения у выпускников школ есть возможность заключить целевые договоры с «Северсталью» на обучение в ведущих вузах – партнерах компании.

– А что дает целевой договор?

– Целевой договор от компании позволяет абитуриенту поступать в университет вне общего конкурса, а затем дает возможность пройти практику и стажировку в «Северстали», включиться в совместные проекты. При условии успешной учебы студенты получают

именную корпоративную стипендию от компании. Выпускники гарантированно трудоустраиваются в компанию. 158 будущих металлургов уже сделали свой выбор в пользу «Северстали» и заключили договоры в 2023 году. В 2024 году мы планируем удвоить количество соглашений. Отмечу, что география вузов для заключения договоров обширна. В рамках договоров студенты учатся во многих вузах России.

– Попасть в инженерные классы можно только в 10-м классе?

– Да, этот проект рассчитан на старшеклассников. Но в этом году компания приступила к разработке проекта и для детей помладше – для них мы скоро запустим технологические уроки в рамках предметов «Физика» и «Информатика». Это будут не просто дополнительные занятия от «Северстали». В рамках этих уроков компания интегрируется в профориентационную программу для школьников города. В каждый из уроков будут включены образовательные компоненты, касающиеся металлургии. Вместе с нашими партнерами компанией «Цифровое образование» и Благотворительным фондом «Дорога к дому» мы сейчас работаем над методологией уроков, которой будут пользоваться преподаватели.

– Инженерные классы реализуются в школах Череповца. А школьники других регионов имеют возможность взаимодействия с компанией?

– Конечно. Компания в этом году расширила географию Инженерных классов. Первый в регионе класс профподготовки по горному делу скоро откроется в Белгородской области. Кроме того, впервые «Северсталь» запустила новый образовательный проект – корпоративную олимпиаду для школьников 10-11-х классов из девяти регионов страны по математике и физике. Более 1200 человек зарегистрировалось для участия, 50 из них вышли в финал. Победители получили денежные призы. Кроме того, Череповецкий государственный университет учтет баллы победителей при поступлении.

– А если школьник решил не продолжать обучение в старших классах – он может продолжать рассчитывать на внимание со стороны компании?

– Да, в случае если решил поступить в Череповецкий металлургический или технологический колледжи (ЧМК и ЧТК). В 2022 году они при поддержке компании «Северсталь» присоединились к федеральной программе «Профессионалитет», направленной на перезагрузку системы среднего профессионального образования в стране. В колледжах обновили образовательные пространства и закупили новое оборудование, чтобы учебный процесс соответствовал требованиям компании. В 2025 году наши колледжи выпустят первых специалистов — более 400 технологов, слесарей, сварщиков и токарей.

– А что изменил «Профессионалитет»? И зачем «Северстали» участие в этом проекте?

– Самый важный итог на сегодня – серьезно возрос конкурс. Там где раньше не могли набрать абитуриентов, теперь конкурс более трех человек на место. Полностью поменялась сама суть управления программами колледжей, создана долгосрочная стратегия развития. Перезагрузился имидж, преобразились пространства и появилась новая система обучения студентов. Теперь с ними работают эксперты компании. Добавлю, что все участники проекта «Профессионалитет» также могут заключить с компанией целевой договор и в рамках него получать дополнительную корпоративную стипендию. Кроме того, мы увеличили сумму стипендии во время прохождения производственной практики.

– Думаем, что студенты высших учебных заведений также в фокусе внимания металлургов «Северстали»?

– Конечно. У компании выстроено взаимодействие с устойчивой сеткой университетов-партнеров из разных городов. Большинство задействованных в проектах «Северстали» студентов – это участники стипендиальной программы, заключившие целевой договор. Но и других ребят мы готовы вовлекать в совместные программы, дополнительные обучающие модули, занятия с экспертами, совместную проектную деятельность. Компания открыта для общения с талантливыми, вовлеченными и активными студентами.

– Так как основной актив «Северстали» – ЧерМК находится в Череповце, можно сказать, что Череповецкий государственный университет – ключевой партнер компании в части подготовки кадров?

– Да, так и есть. С ЧГУ мы давно и плодотворно сотрудничаем. В последнее время благодаря нашему взаимодействию в Череповце появились уникальные образовательные программы. Особая гордость – создание Передовой инженерной школы (ПИШ). Кроме того, впервые в вузе в 2024-м году будет открыта новая корпоративная специальность – «Инженер-технолог в области анализа, разработки и испытаний бетонов с наноструктурирующими компонентами». Также добавлю, что в 2023-м году компания «Северсталь» совместно с ЧГУ и Санкт-Петербургским политехническим университетом им. Петра Великого запустила сетевую магистратуру по направлению «Организация и управление цифровыми наукоемкими производствами». Благодаря сетевому формату студенты из Череповца могут пройти обучение в магистратуре по программе этих двух вузов одновременно, получив два диплома установленного образца.

– Светлана, про поддержку и развитие студентов мы поговорили, а что дальше? Как компания поддерживает уже действующих сотрудников?

– В 2024 году «Северсталь» направит около 15 млрд рублей на мероприятия комплексной программы поддержки сотрудников во всех регионах присутствия. В частности, в продолжение программы благополучия «Для своих: с заботой о каждом» «Северсталь» запустит новые инструменты поддержки коллектива. Теперь сотрудникам будут доступны частичная компенсация ипотечных ставок, система гибких льгот, кредитование с уменьшенной ставкой, ежедневная компенсация затрат на покупку здоровых блюд в центрах корпоративного питания, компенсация стоимости путевки на базу отдыха «Торово». Кроме того, для сотрудников продолжает действовать коллективный договор, меры поддержки в рамках которого увеличены с этого года. В компании развита программа корпоративного волонтерства, у всех сотрудников есть возможность заниматься спортом, участвовать в ярких мероприятиях. Каждый может найти свои возможности как для карьерного развития, так и для проявления себя.

Уточнить подробности о заключении целевых договоров, совместных проектах и работе с учебными заведениями можно по адресу эл. почты barsl@severstal.com

Строительная компания



VOLDOMA

Дом из клееного бруса
под ключ от 25 000 ₽/мес.
в ипотеку от 3%

проект БД-111

Дома для постоянного проживания от 6 млн руб.

- Готовые дома в 5 км от Вологды
- Строительство на участках заказчиков
- Штатные архитекторы и инженеры
- 10 бригад строителей и мастеров
- Ипотека от ведущих банков РФ



📍 Вологда, Ярославская, 25, офис 26
✉ voldoma@yandex.ru
☎ 8 800 222 82 444



Каталог проектов

Клееный брус • Профилированный брус камерной сушки • Оцилиндрованное бревно



Северсталь Авиа

**Не знаете куда полететь
этим летом?**

Северсталь Авиа идет на помощь!

**Загадай число от 1 до 5
и листай вперед,
чтобы найти ответ!**



Подробности на сайте: www.severstal-avia.ru

162693, Россия, Вологодская обл., д. Ботово, Аэропорт
Лицензия ПП0135 от 30.01.2013 г.

Реклама



ОТ
2000 Р

Одноместный номер
Класс: стандарт.
Количество гостей: 1



ОТ
3800 Р

Двухместные номера
Класс: стандарт (раздельные
или совмещенные кровати).
Количество гостей: 2



ОТ
4000 Р

Четырехместный номер
Класс: комфорт (раздельные
или совмещенные кровати,
диван, кухня).
Количество гостей: до 4



ОТ
5000 Р

Свадебный номер (люкс)



ГОСТИНИЦА ГАЛЕРЕЯ ★★★

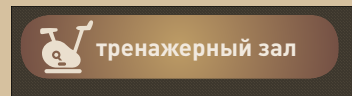
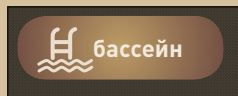
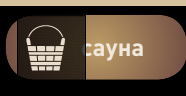


• **Каждый номер имеет уникальный дизайн** и назван именем российского художника. В гостинице представлена выставка-продажа картин «Череповецкие живописцы» с целью популяризации местных художников.

• **Во всех номерах** телевизор, сейф, кондиционер, холодильник, бесплатный wi-fi.

• **Дополнительно** тренажерный зал, сауна, бассейн, прокат велосипедов, прокат лыж (зимой), услуги прачечной и др.

• **В шаговой доступности** Ледовый дворец, Аквапарк, Храм Преподобного Сергия Радонежского, ТЦ «ИЮНЬ», «Вкусно и точка», парк Серпантин.



Свяжитесь с нами
Телефон: 8 (931) 526-20-00
сайт: <https://галерея35.рф/>

Адрес:
г. Череповец, ул. Городецкая, 10
E-mail: gost-gal@yandex.ru
Режим работы: круглосуточно

ПРИГЛАШАЕМ ПОСЕТИТЬ НАШЕ КАФЕ

• Кафе • Гостиница • Фото-зона • Картинная мини-галерея
И многое другое «ДВОРИК БРОДЯЧЕЙ КОШКИ»
г. Череповец, ул. Городецкая, 10. Справки: 62-30-14



Летайте вместе с Северсталь Авиа!

Екатеринбург

1



Великий Устюг

Махачкала

2



5



4



3



МИНСК





Казань



**Визус
Абсолют**
глазные клиники



ГЛАЗНАЯ КЛИНИКА «ВИЗУС АБСОЛЮТ» ЭТО –
ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННАЯ КОМАНДА СПЕЦИАЛИСТОВ, НАДЕЖНОЕ
ДИАГНОСТИЧЕСКОЕ И ОПЕРАЦИОННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, ПОЛНЫЙ ЦИКЛ
«ОТ ЛАБОРАТОРНОЙ ДИАГНОСТИКИ ДО СЛОЖНЕЙШЕЙ МИКРОХИРУРГИИ
ГЛАЗА», МАКСИМАЛЬНАЯ ТОЧНОСТЬ В ДИАГНОЗАХ И ЛЕЧЕНИИ,
НЕПРЕРЫВНЫЙ ПРОЦЕСС ОБУЧЕНИЯ И ПОДГОТОВКИ КАДРОВ.

-  Микрохирургия катаракты. Премиальные интраокулярные линзы – один раз и на всю жизнь.
-  Витреоретинальная хирургия. Сложные оперативные вмешательства на сетчатке и стекловидном теле.
-  Лазерная коррекция зрения. Передовые методики. Безболезненно. Безопасно. Эффективно.
-  Комфортные условия на всех этапах пред и послеоперационного периода: индивидуальный менеджер, услуги персональной медицинской сестры, палаты класса vip.



г. Череповец,
ул. Metallургов, 25



+7 (8202) 67-60-70



metal.reg@mail.ru

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС "PRIVILEGIA"

ДЛЯ ПРОГРЕССИВНЫХ И СОВРЕМЕННЫХ ЛЮДЕЙ

ЛЕТОМ 2023 ГОДА В ЧЕРЕПОВЦЕ НАЧАЛОСЬ СТРОИТЕЛЬСТВО КОМПЛЕКСА ПРЕМИУМ-КЛАССА PRIVILEGIA, РАСПОЛОЖЕННОМ В ЗАШЕКСИНСКОМ РАЙОНЕ, НА УЛИЦЕ РЫБИНСКАЯ. ПРОДАЖИ КВАРТИР СТАРТОВАЛИ. УЖЕ ПОСТРОЕН ПАРКИНГ, НАЧАЛОСЬ ВОЗВЕДЕНИЕ ПЕРВОГО ЭТАЖА.

Мы поговорили с директором по продажам Павлом Склянным, который ответил на вопросы о новостройке.

Кто является застройщиком объекта?

АИС ДЕВЕЛОПМЕНТ – российская девелоперская компания, специализирующаяся на строительстве домов премиум-класса. Головной офис расположен в Санкт-Петербурге. ЖК PRIVILEGIA – наш первый объект в качестве девелопера, но генподрядчик работ имеет 20-летний успешный опыт строительства домов разного уровня сложности, и построил более 500 000 м² жилья.

К какому классу жилья относится PRIVILEGIA?

ЖК PRIVILEGIA – это уверенный представитель домов бизнес-класса!

На данный момент есть 4 класса на которые делятся ЖК: стандарт, комфорт, бизнес и элит.

Если проводить параллель с авиакомпаниями, получается, что первые два – это лоукостер и регулярные рейсы, а третий и четвертый – это как бизнес-класс и частный джет. Чем выше класс, тем больше функционала, комфорта, качества материалов, сервиса.

На что вы ориентировались при проектировании?

Основная цель – организовать комфортную жизнь в возведенных кварталах. Дворы проектируем свободными от машин, под зоны для прогулок и спорта используем максимум пространства. Закладываем площади для коммерческих помещений, следим за наполнением их перспективным арендаторам.

Каковы особенности проекта и самого комплекса?

Жилых комплексов подобного уровня в Череповце пока нет. ЖК PRIVILEGIA задуман как проект для прогрессивных и современных людей, который будет являться доминантой района, обеспеченной своей инфраструктурой. На закрытой территории будут возведены 2 дома с высотой 17 этажей, подземным паркингом и торговой галереей, прогулочной зоной с кафе, рестораном и фитнес-клубом.

Дома строятся из высококачественных материалов, которые обеспечивают долговечность, шумоизоляцию и комфортный внутренний микроклимат. Входные группы выполнены из стекла – это красиво и безопасно.

Места общего пользования оборудуются помещениями для хранения спортивного инвентаря и колясок.

Планировки квартир нестандартные, большие оконные проемы пропускают максимум света, предусмотрены мастер-спальни, гардеробные, гостевые санузлы, сауны, рабочие кабинеты. На верхних этажах дома – пентхаусы с панорамным остеклением и возможностью установки камина.

Дома будут оборудованы надежными коммуникациями: приточно-вытяжной вентиляцией и клапанами инфильтрации для притока свежего воздуха, лучевой разводкой отопления и многим другим. Также мы рассматриваем вариант строительства котельной для бесперебойной подачи горячей воды.

Еще мы уделяем внимание организации безбарьерной среды, которая облегчит передвижение родителям с колясками, детям с

самокатами, велосипедистам и маломобильным группам населения.

Какая инфраструктура заложена в проекте?

Мы спроектировали зоны отдыха внутри комплекса, которые станут отличным местом для прогулок. Во дворе будет выполнен ландшафтный дизайн, обустроены детские площадки, беседки для работы и отдыха на свежем воздухе.

На территории будет располагаться ресторан авторской кухни, салон красоты, бутик вин, спа-центр, магазины, кафе. А еще – премиальный клуб сети A-Fitness с бассейном и SPA-зоной.

Под застройку выделено всего 35% от земельного участка, остальная территория предназначена для размещения инфраструктуры.

Будет ли застройщик взаимодействовать с жителями после окончания строительства?

Мы не оставляем объект после

передачи ключей: мы сформируем управляющую компанию для совместного обслуживания и развития жилого комплекса.

Какие идеи заложены в ЖК PRIVILEGIA?

Мы создадим необходимые условия для высокого качества жизни. Прежде всего это идея создания особой атмосферы, поддержания здоровья и красоты резидентов дома, а также сохранения их энергии и времени.

Как можно более подробно ознакомиться с ЖК PRIVILEGIA?

Получить подробную информацию по квартирам, оформлению ипотеки и рассрочки можно в отделе продаж на территории ЖК на ул. Рыбинская, на сайте domrbn.ru и по телефону **8 (817) 220-47-67**

В соответствии с ФЗ от 30.12.2004 №214-ФЗ, полная информация о застройщике и проектах строительства размещена на наш.дом.рф



ДВОР



ВХОДНАЯ ГРУППА



ПЕНТХАУС



КОЛЯСОЧНАЯ

Передовые инженеры в ЧГУ: как и для чего их будут готовить



В Череповце будут готовить уникальные инженерные кадры, проводить исследования на современном оборудовании, а результаты – внедрять на площадках лидеров российской промышленности для достижения технологического лидерства страны. Такковы задачи передовой инженерной школы (Передовая инженерная школа Череповецкого государственного университета «Низкотемпературные решения»), которая запускается на базе Череповецкого государственного университета.

Индустриальными партнерами выступают компания «Северсталь» и АО «Апатит». «Передовые инженерные школы» (ПИШ) – федеральный проект, реализуемый в рамках государственной программы «Научно-технологическое развитие Российской Федерации».



Конференция в Череповце собрала представителей ЧГУ и партнеров, раскрыла, почему от создания ПИШ выиграют все – университет, высокотехнологичные компании, город и область. И, конечно, страна, заинтересованная в технологическом суверенитете и технологическом лидерстве.

Что такое ПИШ?

Конференция состоялась в интерактивной студии медиа-центра «Диалог», ее участниками стали исполняющая обязанности ректора ЧГУ Ольга Лягинова, генеральный директор дивизиона «Северсталь

Российская сталь» и ресурсных активов Евгений Виноградов, генеральный директор АО «Апатит» Александр Гильгенберг и директор Инженерно-технического института ЧГУ, руководитель ПИШ Георгий Курдюмов.

В дистанционном формате к конференции подключился первый заместитель губернатора Вологодской области Юрий Умеренко, отметивший, что ПИШ ЧГУ находится на особом контроле у региональных властей.

Представители ЧГУ объяснили, что ПИШ – новое подразделение уни-

верситета, в котором будет проводиться обучение по программам бакалавриата, магистратуры, дополнительного профессионального образования. Кроме того, в рамках ПИШ запланировано проведение научно-исследовательской работы и инновационной деятельности.

В сентябре 2024 года ЧГУ планирует запустить программу магистратуры, набор претендентов откроется в июле. Также университет готовится открыть сетевое обучение по новым программам.

– Мы проектируем эту программу как междисциплинарную, – подчеркнула Ольга Лягинова. – Туда придут не только металлурги и химики, но также физики и математики. Из этих специалистов мы будем формировать инженерные команды, направленные на решение не учебных, а реальных задач, которые ставят наши партнеры. С открытием программы бакалавриата эти студенты также войдут в создаваемые инженерные команды.

Для эффективной командной работы всех партнеров, вовлеченных в проект, в ЧГУ весной текущего года создадут коллегиальный совет, в состав которого войдут представители компании «Северсталь», АО «Апатит» и Правительства Вологодской области.

– Совет будет заниматься обеспечением стратегии развития Передовой инженерной школы, определять приоритеты с точки зрения образования и научных исследований, – отметил Георгий Курдюмов.

ПИШ – ожидаемый эффект

Результатом проекта также станет подготовка 650 инженеров-инноваторов, прошедших обучение по образовательным программам высшего образования и дополнительным профессиональным программам. Повышение квалификации и профессиональную переподготовку в передовой инженерной школе пройдут 420 инженеров предприятий-партнеров. Кроме того, будут закрыты кадровые потребности в инженерах-конструкторах, технологах и исследователях высокотехнологичных предприятий региона.

Программа Передовой инженерной школы ЧГУ включает совершенствование технологий производства листового металлопроката для криогенных температур (до минус 196 °С), разработку новых хладостойких материалов для резервуаров хранения сжиженных природных газов (СПГ), а также развитие компетенций проектировщиков, которые смогут заложить инновационные стали в отечественные проекты систем хранения и инфраструктуры для транспортировки СПГ.

К слову, имеющийся опыт «Северстали» в этих направлениях стал убедительным аргументом для комиссии в вопросе выбора ЧГУ для создания ПИШ, поскольку федеральный проект нацелен на практикоориентированную деятельность – прикладные исследования и участие студентов в реальных проектах компаний-партнеров.



Генеральный директор дивизиона «Северсталь Российская сталь» и ресурсов активов Евгений Виноградов:

Ценность создания такого образовательного пространства заключается не только в повышении квалификации выпускников инженерных специальностей и инновационных разработках для компании, но и повышении престижа ЧГУ и Череповца, как города для жизни, учебы и работы молодежи, в чем заинтересовано предприятие.



Генеральный директор АО «Анатит»

Александр Гильгенберг:

ПИШ ЧГУ позволит готовить специалистов высокого уровня, а новые лаборатории дадут возможность студентам получать не только теоретические, но и практические навыки.



ПИШ на практике

По словам Георгия Курдюмова, дорожная карта проекта распланирована на три предстоящих года. Сейчас осуществляется разработка программы магистратуры, а в сентябре 2024 года первые 30 студентов начнут обучение по этой программе.

– Для поступления на программу магистратуры абитуриентам необходимо будет подготовить мотивационное письмо, пройти входную стартовую диагностику для опре-

деления готовности к командной работе, – отметила Ольга Лягинова.

Также ведется подготовка помещений для исследовательских центров, в которых будет установлено современное оборудование. Руководитель ПИШ подчеркнул, что с использованием этого оборудования можно проводить как лабораторные исследования, так и полноценные испытания готовой продукции, произведенной на мощностях партнеров.

Иван Комаров



«С нами – развитие!»

Группа компаний «ВЛП» о решении кадрового вопроса

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР СТОИТ В ЦЕНТРЕ ЛЮБОЙ УСПЕШНОЙ БИЗНЕС-ФОРМУЛЫ, И КАК БЫ НЕ УПОВАЛА ПРОМЫШЛЕННОСТЬ НА НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ЕЁ НУЖДА В СПЕЦИАЛИСТАХ СОХРАНЯЕТСЯ. ПРОФЕССИОНАЛА НУЖНО НЕ ТОЛЬКО НАЙТИ И СОЗДАТЬ ЕМУ УСЛОВИЯ, СЕГОДНЯ НЕРЕДКО ТРЕБУЕТСЯ ЕГО ВОСПИТАТЬ С МОЛОДЫХ ЛЕТ, ЗАМОТИВИРОВАТЬ, ПРИВЛЕЧЬ ИНТЕРЕСНЫМ ДЕЛОМ И ПЕРСПЕКТИВОЙ, ОРГАНИЗОВАТЬ ЕГО ДОСУГ.

ВСЕМ ЭТИМ АКТИВНО ЗАНИМАЕТСЯ ГРУППА КОМПАНИЙ «ВЛП» КОТОРАЯ СЧИТАЕТ КАДРОВЫЙ ВОПРОС ПРИОРИТЕТНЫМ И УСПЕШНО РАЗВИВАЕТ ЭТО НАПРАВЛЕНИЕ, БЛАГОДАРЯ ЧЕМУ НА ПРЕДПРИЯТИИ ТРУДЯТСЯ РАБОТНИКИ СО ВСЕЙ СТРАНЫ ОТ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА ДО ХАБАРОВСКА.

ДИРЕКТОР ПО КОММУНИКАЦИЯМ, ОРГАНИЗАЦИОННОМУ РАЗВИТИЮ И ПЕРСОНАЛУ АО «ГРУППА КОМПАНИЙ «ВЛП» ОКСАНА ЯКОВЛЕВА РАССКАЗАЛА О МНОГОВЕКТОРНОЙ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКЕ ПРЕДПРИЯТИЯ, КОТОРАЯ ПОЗВОЛЯЕТ УКОМПЛЕКТОВЫВАТЬ ШТАТ ПРОФЕССИОНАЛАМИ И ИЗБЕГАТЬ ТЕКУЧКИ.

КАДРЫ РЕШАЮТ ВСЁ

– Эта задача требует системного подхода и разноплановости принимаемых решений, – отметила Оксана Яковлева. – Как ведущий промышленный холдинг, мы не можем позволить себе время на ожидание, у компании непрерывная работа и в нашем случае укомплектованность имеет первостепенное значение. Для этого мы развиваем свои преимущества как работодателя на рынке. По итогам прошлого года Группа компаний проделала колоссальную работу в этом направлении: повысили на 17% зарплату сотрудникам, с 1 декабря запустили реферальную программу «Приведи друга – получи премию».



– НАМ ВАЖНО СОХРАНИТЬ КАЧЕСТВЕННЫЙ СОСТАВ ПЕРСОНАЛА, ПРИВЛЕЧЬ ЛУЧШИХ, В ТОМ ЧИСЛЕ МОЛОДЕЖЬ, СОЗДАТЬ ПРАВИЛЬНУЮ СИСТЕМУ МОТИВАЦИИ, – *говорит HR-директор компании.*

– С 1 января нового года каждого сотрудника застраховали за счет организации, кроме того, реализовали программу компенсации процентов по ипотечным кредитам и прорабатываем еще несколько значимых для людей программ, в том числе оздоровления.

Также, по словам Оксаны Викторовны, активная работа ведется на местах: улучшаются социально-бытовые условия, повышается производственная культура на предприятиях, организуются комнаты приема пищи и полноценные столовые, комнаты отдыха.

Работодатель помогает сотрудникам в транспортировке служебным транспортом на работу и домой. Также работников активно вовлекают в занятия спортом.

– После пандемии мы сохранили формат онлайн-обучения, постоянно перестраиваем кадровую политику внутри компании, превентивно реагируем на кадровый дефицит: усилили профориентационное направление, стали активно вовлекать на предприятия стажеров, практикантов. Seriously расширили географию привлечения наших кадров. Если раньше мы могли закрывать вакансии внутри региона, то сейчас активно продвигаем себя как работодателя в соседних и центральных субъектах России. Привлекаем рыночной зарплатой, улучшением условий труда, компенсируем релокацию и предоставляем жилье. Сейчас

у нас работают люди из Москвы, Санкт-Петербурга, Красноярска, Краснодара, Хабаровска – практически из всех регионов страны, – отмечает Оксана Яковлева.

Высокая зарплата – важная мотивация, и в «ВЛП» создают возможности заработать тем, кто этого хочет. На некоторых участках зарплата вахтовых работников может достигать показателей руководящего звена. При этом, отработав полмесяца, работник имеет возможность остальные две недели заниматься саморазвитием.

В Группе компаний убеждены, что достойная зарплата, комфортные условия труда и уважительные отношения в коллективе – залог долгосрочных отношений работодателя и работника.



– МЫ ПРОВОДИМ РЕГУЛЯРНЫЕ ВСТРЕЧИ С ТРУДОВЫМИ КОЛЛЕКТИВАМИ, ОПРОСЫ УДОВЛЕТВОРЕННОСТИ ТРУДОМ, ЧТОБЫ ЧУВСТВОВАТЬ «ПУЛЬС НА МЕСТАХ» И ОПЕРАТИВНО РЕАГИРОВАТЬ, – *рассказывает директор по коммуникациям, организационному развитию и персоналу АО «Группа компаний «ВЛП».*

– В целом отмечу снижение текучки на предприятиях.

Мы остаемся социально ориентированной компанией. Традиционно поддерживаем территории присутствия наших предприятий, активно участвуем в благотворительной деятельности, в проектах «Народного бюджета», помогаем в восстановлении храмов и других региональных инициативах. Нам очень важно создать комфортные условия для жизни не только для наших сотрудников, но и населения, которое является нашим кадровым потенциалом.

СЛОГАН ГРУППЫ КОМПАНИЙ «ВЛП»: «С НАМИ – РАЗВИТИЕ!»

Мы – закаленные трудностями и успехами люди дела, – говорят в группе компаний. – Вот уже более тридцати лет мы развиваем лесную отрасль, строим новые производства, приобретаем предприятия с советским и постсоветским наследием, модернизируем их. Все, что мы зарабатываем – вкладываем в развитие. Мы – производственная компания и для нас, безусловно, важно с учетом баланса интересов работодателя и работников, полное и качественное укомплектование наших трудовых коллективов. Мы изначально большой холдинг с различными видами деятельности, что позволяет нам выстраивать внутреннюю и внешнюю эффективность бизнеса.

ПРОФИОРИЕНТАЦИЯ МОЛОДЕЖИ

В «ВЛП» осознанно и намеренно много внимания уделяют PR-активности, узнаваемости бренда как в регионах присутствия, так и далеко за пределами. Это важно для эффективного взаимодействия с государственными и коммерческими партнерами, действующими и потенциальными сотрудниками, населением в целом.

– Еще одна наша миссия – просветительская, – рассказывает Оксана Яковлева. – По сей день существует много стереотипов про лесную промышленность. Один из них – будто в лесу до сих пор орудуют топорами и пилами, бизнес «теневой», наносит вред природе и т. д. На своем примере мы показываем, какой на самом деле сейчас лесопромышленный комплекс. Наш бизнес современный и технологичный. Как на заготовительных участках, так и на наших деревообрабатывающих заводах. Рассказываем, что у нас работают

люди разных профессий, с разным образованием и их профессии высокооплачиваемые. И это сильно резонирует с общепринятыми представлениями.

Группа компаний вкладывается и в современный просветительский «инструментарий», в том числе снимает видеофильмы и регулярно использует их для профориентационных мероприятий со школьниками и студентами.

– Наша задача – влюбить ребят в профессию, – объясняет представитель Группы компаний. – Взаимодействие с учебными заведениями в приоритете, так как для нас это источник целевых трудовых ресурсов, наших будущих сотрудников. Мы регулярно приглашаем подрастающее поколение на экскурсии, совместные сезонные лесопосадочные работы, поддерживаем учебные заведения и финансируем создание целевых учебных полигонов СУЗов и ВУЗов. Как пример, на базе административного здания одного из наших заводов мы предоставляем помещение, где размещается филиал политехнического техникума. Теорию читают наши коллеги и руководители предприятия.

«ВЛП» тесно сотрудничает с учебными заведениями, средними и высшими, в Москве, Санкт-Петербурге, Архангельске и других регионах, регулярно участвуют и организуют профориентационные мероприятия, устраивают экскурсии на предприятия, проводя производственные практики, прививает подрастающему поколению любовь к лесному хозяйству.

– Как я уже говорила, нам важно развивать территории присутствия наших предприятий, – говорит Оксана Яковлева – Специфика бизнеса – работа в малонаселенных пунктах, откуда сегодня идет



отток рабочей силы. А наша задача, совместно с органами власти, создать условия для развития на местах социальных объектов и инфраструктуры, поддержки спорта, детства и т. д. Так, например, в конце прошлого года Минсельхоз одобрил проект Вохтоги о комплексном развитии территорий, на это будет выделено свыше 270 млн рублей. Более 14,5 млн рублей инвестирует наш «Плитвуд»!

КАКУЮ ПРОФЕССИЮ ВЫБРАТЬ СЕГОДНЯ, ЧТОБЫ ХОРОШО ЗАРАБАТЫВАТЬ?

– Хорошо зарабатывают руководители, но руководителем нужно стать, а для этого необходимо пройти определенный путь, соответствовать серьезным требованиям, – отвечают в Группе компаний «ВЛП». – Раньше достаточно было быть профессиональным технологом или инженером, понимать суть производства. Сейчас не менее важно быть управленцем, администратором, выстраивать эффективное взаимодействие со смежными службами и коллегами и результативно управлять коллективом. Традиционно, для нас всегда в центре

внимания будут оставаться лесные профессии. Специалисты в лесовосстановлении, лесопромышленности, технологии заготовки и деревообработки, АСУТП – вот наш постоянный запрос во внешнюю среду.

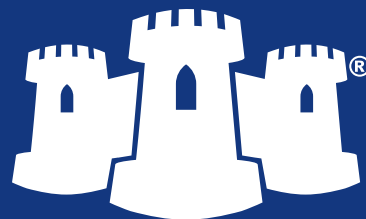


– КОМПАНИЯ ЖИВЕТ И РАБОТАЕТ БЛАГОДАРЯ ЗНАНИЯМ, УМЕНИЯМ И ЭНЕРГИИ СОТРУДНИКОВ, КОТОРЫЕ НАЦЕЛЕНЫ ТОЛЬКО НА УСПЕХ И РАЗВИТИЕ, – *отметила Оксана Яковлева.*

– И это значит, что очередной переломный момент в истории и экономике станет еще одной ступенью вверх.

Будьте в курсе всех новостей компании и следите за вакансиями. Быть может, именно вы станете частью команды профессионалов!





BAUMEISTER

Bau-Holding GmbH

ВМЕСТЕ МЫ СПРАВИМСЯ



Обособленное подразделение Баумайстер-Нордвестен

162610, Российская Федерация, г. Череповец,
бульвар Доменщиков, 48Б
Т./ф.: +7 (8202) 30-16-26, +7 (347) 294-33-30

E-mail:
bauholding@bk.ru
www.bauholding.ru



Северсталь



Череповец -
территория роста

г. Череповец,
б. Доменщиков, д. 32



(8202) 20-19-28



info@agr-city.ru



www.agr-city.ru

ТОР «Череповец» – лидер по привлечению инвестиций в экономику региона!



За последние пять лет Вологодская область привлекла около триллиона рублей инвестиций, среди них – свыше 7 миллиардов рублей субсидирования от проектов резидентов Территории Опережающего Развития (ТОР) Череповца. Вместе с Агентством Городского Развития резиденты ТОР продолжают улучшать собственное производство, повышать инвестиционную привлекательность нашего города и выполнять стратегические планы государственной региональной политики.



В наступившем 2024 году ТОР «Череповец» продолжит активно развиваться: запланирован запуск новых производств, расширение действующих, в том числе импортозамещающих производственных линий. Руководители предприятий намерены вложить более 1 миллиарда рублей инвестиций. Также на территории индустриального парка «Череповец» будет запущено производство по специальным заказам для машиностроительной отрасли. Размер инвестиций составит около 450 миллионов рублей.

Все это время Агентство Городского Развития оказывает аналитическую и экспертную поддержку предприятиям нашего города в части финансовых и нефинансовых мер поддержки. Для резидентов ТОР, что постоянно наращивают свои производственные объемы, осуществляется корректировка бизнес-планов и финансовых моделей.

Сейчас статус резидента ТОР «Череповец» имеют 16 компаний, которые инвестировали в экономику региона более 8 млрд рублей и создали 1 450 рабочих мест. Для резидентов установлен особый налоговый режим: они освобождены от уплаты налога на имущество и земельного налога на 10 лет, а также от уплаты налога на прибыль на первые пять лет. Кроме того, ставка взносов во внебюджетные фонды для инвесторов составляет 7,6% вместо стандартной 30% (в случае включения в реестр резидентов в течение трех лет с даты создания ТОР).

Если вы также хотите стать резидентом ТОР, вы можете обратиться за подробной информацией в Агентство Городского Развития. Мы поможем создать комфортные условия для Вашего роста!

Автономная некоммерческая организация Агентство Городского Развития учреждена мэрией города Череповца и компанией «Северсталь» в 1999 г. в целях поддержки предпринимательства. Наша основная задача содействовать экономическому развитию города путем поддержки и развития сферы малого и среднего предпринимательства.



Туристско ИНФОРМАЦИОННЫЙ ЦЕНТР ЧЕРЕПОВЦА

★ Корпоративные туры ★ Туры для школьников ★ Отдых под ключ ★



Череповец,
Советский пр., 35А

+7(8202)73-82-36



«Северная Спецтехника» – официальный дилер дорожно-строительной и сельскохозяйственной техники



Интервью с директором
по продажам
ООО «Северная Спецтехника»
ПОТАПОВЫМ
Виталием Юрьевичем

Череповец – город промышленный. Технику здесь любят, её здесь всегда много. И вот мы узнаём, что в Череповецком районе, в Тоншалово открылся центр по продаже спецтехники. Виталий Юрьевич, что «Северная Спецтехника» сегодня может предложить покупателю?

Компания «Северная Спецтехника» позиционирует себя как мультибрендовый салон техники. Мы – официальные дилеры и партнёры различных брендов. Помимо техники из Китая, мы представляем турецкие бренды, такие как Sukoova, MST. Далее мы можем говорить о брендах из Индии: Case, Rigor, Solis. Это прежде всего экскаваторы-погрузчики, а в случае с Solis – тракторы.

Насколько мне известно, портфель брендов у вас достаточно широкий. В презентации вашей компании заявлено более 20 брендов. Как вы справляетесь с таким многообразием техники?

Кирилл, ответ очень прост: у нас работают только профи. Мы шли к этому не один год. Несмотря ни на

какие перипетии, ежегодно растут обороты бизнеса, расширяется география продаж. Кроме Череповца, есть у нас проекты и в других городах, есть крупный дилерский центр спецтехники в Москве. Что касается лично меня, то я занимаюсь специальной техникой уже более двух десятков лет, из них последние лет пятнадцать – на руководящих позициях.

Отношения с Турцией, в том числе торговые, на подъёме. Расскажите, пожалуйста, чуть подробнее про турецкие экскаваторы, которыми вы торгуете сейчас.

Sukoova, турецкие экскаваторы-погрузчики – наш сто-процентный хит, если можно так выразиться, топ продаж. Это лидер российского сегмента сейчас. Модели с индексами 884, 885 – разноколёсники, а Sukoova 888 – машина с равновеликими колёсами, более проходимая модель. Во всех трёх машинах качественные комплектующие и технологии мировых брендов. Двигатели здесь стоят Perkins, Англия. Трансмиссия – немецкая ZF или итальянская Carraro. Элементы кабины – немецкие. И так далее. Ключевые преимущества техники бренда – подключаемый полный привод, повышенная проходимость за счёт блокировки дифференциала заднего моста.

Sukoova имеет минимум нареканий от клиентов, навесное оборудование всегда в наличии. Я считаю, что среди экскаваторов-погрузчиков это в настоящий момент оптимальный выбор для покупателя. Отвлекаясь от темы турецких брендов, отмечу, что с интересом мы смотрим и на экскаватор-погрузчик ЧЛМЗ-335.1, производства Череповецкого литейно-механического завода (ЧЛМЗ). Эта машина составляет достойную конкуренцию как туркам, так и китайцам.



А что можно сказать про Китай? На наших глазах китайские легковые автомобили сильно выросли в качестве и заняли внушительную долю на нашем рынке. В спецтехнике то же самое?

Да, качество техники из Китая неуклонно растёт. Возьмем, к примеру, бренд Lonking. На российском рынке представлены экскаваторы, фронтальные погрузчики, вилочные погрузчики, мини-погрузчики. Двигатели, трансмиссия, рама, кабина – оснащение уже сейчас не уступает мировым брендам, а стоит такая техника значительно дешевле тех же европейцев. Успешно продаём, налаживаем поставки запчастей, техобслуживание, сервис. Для экономии времени просто через запятую перечислю лучшие китайские бренды: Sunward, Zoomlion, LeistGross, Redstar, Lovol, Bull, Sitrak, Hongyan. Есть разная техника для разных отраслей: дорожно-строительная техника, складская техника, подъёмники, техника для сельского хозяйства, грузовики. Всё можно посмотреть и потрогать, доступны кредитные и лизинговые программы.

А отечественные бренды представлены у вас в салоне?

Представлены. Мини-погрузчики Четра (Саранск) с минскими двигателями продаются весьма хорошо. Колёсные и гусеничные тракторы Агромаш – 90 ТК и Агромаш – 90 ТГ производят в Чебоксарах. Здесь, в Череповце, давно и очень успешно производят по лицензии тракторы Беларус. Тракторы череповецкого производства просты в эксплуатации, стоят сравнительно недорого. Богатая линейка навесного оборудования позволяет широко использовать их в сельском хозяйстве. И не только в этой отрасли! Машины способны на различные манипуляции: погрузка-разгрузка, дорожные работы и многое другое. Эти тракторы повсюду: в полях, на стройке. Для коммунальщиков Череповец выпускает специальную версию трактора МТЗ: машину дорожную, оснащённую отвалом и щеткой собственного производства.

Ещё раз подчеркну значимость ЧЛМЗ для нашего рынка. В Череповце сейчас действует единственное на данный момент в России совместное предприятие с Республикой Беларусь по производству тракторов. Важный момент – финансовая поддержка этого проекта со стороны Минпроторга России. Благодаря ей наш российский потребитель получает технику с оптимальным соотношением цена/качество. Скажу ещё проще. «Беларусь» с вологодским характером – это большая удача. Они надёжны, конкурентоспособны, их разбирают, как горячие пирожки!

В Череповце есть возможность обслуживать приобретенную у вас технику по гарантии?

Наш проект в Череповце мы назвали «Технопарк «Север». Это целый комплекс услуг. Помимо непосредственно продажи специальной техники, это ещё и сервисный центр по гарантийному и постгарантийному обслуживанию и ремонту техники. Всё необходимое у нас есть: посты диагностики, подъёмники, смотровые ямы, двигательные стенды. На ремонте техники заняты две полноценные бригады специалистов. А ещё мы постоянно работаем над инфраструктурой проекта. Парковка, зона отдыха для посетителей, шоурум с возможностью посмотреть технику в работе, тест-драйв.

Беседовал Кирилл Матвеев

НАШ ДЕВИЗ – ВСЁ ДЛЯ КЛИЕНТА!



Череповецкий район, посёлок Тоншалово,
ул. Мелиораторов, 1а

8-800-551-24-04, +7 (8202) 30-05-30

sever-st.ru
info@sever-st.ru



Кировский филиал
АО «Апатит» –
горно-обогатительный
комплекс с почти
100-летней историей

ПРИГЛАШАЕТ ВАС К СОТРУДНИЧЕСТВУ



Если у вашей организации есть опыт и разрешения на выполнение работ на особо опасных производственных объектах, то эта информация для вас.

КИРОВСКИЙ ФИЛИАЛ АО «АПАТИТ» ЗАКУПАЕТ ЗНАЧИТЕЛЬНЫЙ ОБЪЕМ УСЛУГ:



строительно-монтажные,
демонтажные, проектные работы



обслуживание техники, зданий
и сооружений как на рудниках, так
и на обогатительных фабриках



ж/д инфраструктура (наземные сети/
подземные), транспортные услуги



строительство и ремонт социальных
объектов, прочие услуги

Мы находимся в живописном месте на Кольском полуострове у подножия Хибинских гор. Здесь активно строятся социально-значимые объекты и добывается один из самых востребованных минералов в сельском хозяйстве – апатит.

**Работа с нами – гарантия стабильности, долгосрочности,
прозрачности договорных отношений.**



ВСЕГДА ГОТОВЫ К ОБСУЖДЕНИЮ НОВЕЙШИХ ВЗГЛЯДОВ И РАЗРАБОТОК
ВСЕГО ТРИ ШАГА

01

Подать заявку на регистрацию
 ЭТП «ФосАгро» здесь:
etpreg.phosagro.ru

02

Принять участие в тендере,
 который вас заинтересует

03

Связаться с нами
 для презентации своей
 компании по телефону
 или электронной почте.
 Мы всегда рады и готовы
 к общению!



Актуальные
тендеры



Регистрация
организации
и пользователей

Связаться с нами:

КФ АО «Апатит» (г. Кировск, Мурманская область)

dzak05@phosagro.ru

Руководитель отдела закупки и услуг **Минакова Александра Владимировна**

(81531) 3-23-21

Дополнительно:

Главный специалист группы технических
и рыночных компетенций

Ратунов Сергей Александрович

(8202) 65-08-13



Акционерное общество «Апатит»
(Череповецкий химический
кластер Группы компаний
«ФосАгро») – крупнейший
в Европе производитель
фосфорсодержащих
удобрений, фосфорной и
серной кислот.

ПРИГЛАШАЕТ ВАС К СОТРУДНИЧЕСТВУ



ГК «ФосАгро» располагает горнообогатительными и перерабатывающими предприятиями в Мурманской, Вологодской, Саратовской и Ленинградской областях, собственной логистической инфраструктурой.

Для производственных комплексов (АО «Апатит», Балаковский филиал АО «Апатит», Волховский филиал АО «Апатит»)

КОМПАНИИ ЗАКУПАЮТ СЛЕДУЮЩИЕ КАТЕГОРИИ РАБОТ И УСЛУГ:



проектные и изыскательские работы;



ремонт технологического и энергетического оборудования;



строительно-монтажные, механомонтажные, общестроительные и демонтажные работы;



транспортные услуги;



электро-монтажные, пуско-наладочные работы, КИП и АСУТП;



и прочие.

В рамках реализации инвестиционных проектов по новому строительству, а также реконструкции действующих производств АО «Апатит» и его филиалы рассматривают возможность привлечения надежных подрядных организаций.



ВСЕГДА ГОТОВЫ К ОБСУЖДЕНИЮ НОВЕЙШИХ ВЗГЛЯДОВ И РАЗРАБОТОК
ВСЕГО ТРИ ШАГА

01

Подать заявку на регистрацию
 ЭТП «ФосАгро» здесь:
etpreg.phosagro.ru

02

Принять участие в тендере,
 который вас заинтересует

03

Связаться с нами
 для презентации своей
 компании по телефону
 или электронной почте.
 Мы всегда рады и готовы
 к общению!



Актуальные
тендеры



Регистрация
организации
и пользователей

Связаться с нами:

 dzak05@phosagro.ru

АО «Апатит» (г. Череповец, Вологодская область)
Соломникова Марина Николаевна

 (8202) 59-34-44

БФ АО «Апатит» (г. Балаково, Саратовская область)
Колодченко Андрей Валериевич

 (8453) 49-47-84

ВФ АО «Апатит» (г. Волхов, Ленинградская область)

Линькова Наталья Михайловна

 (81363) 6-40-46

Дополнительно:

Главный специалист группы технических
и рыночных компетенций

Ратунов Сергей Александрович

 (8202) 65-08-13

ПО ПУТИ с профессионалами

«ТрансАвтоТур» – крупнейшая транспортная компания Вологодской области. 20 лет опыта в автотранспортных услугах родного региона – огромный путь, позволяющий предлагать профессиональное обслуживание и сервис для клиентов любого уровня. Собственный автопарк и сплоченный коллектив. И это не предел! О победах и вызовах предприятия рассказал **руководитель Группы компаний «ТрансАвтоТур» Александр Меньшиков.**

– Александр Алексеевич, обозначьте, пожалуйста, **ключевые победы «ТрансАвтоТур» в минувшем году.**

– Группа компаний «ТрансАвтоТур» – это сама по себе одна большая наша победа! Конечно, сложно определить ключевую победу, когда каждый новый день – это новые работы, новые партнеры, новый виток развития.

Если взглянуть на коммерческую составляющую, то прежде всего мы можем гордиться обновленным парком пассажирского и специализированного транспорта, сейчас **это более 300 единиц.**

С каждым годом мы прирастаем крупными проектами по всей России. Среди них новые объекты строительства с нашим участием, например, строительство атомной станции в Ленинградской области. Но самая



главная наша победа – это коллектив! Именно поэтому считаем важным поддерживать персонал и корпоративный дух. Например, у «ТрансАвтоТур» есть своя футбольная команда, которая участвует в коммерческой лиге. Спонсируем и другие спортивные команды. Пропорционально инвестициям в развитие парка и персонала вкладываем средства в благотворительность. Мы – социально-ориентированная компания. Активно помогаем муниципальным районам и сельским поселениям.

В прошлом году мы выступили в качестве партнера районного проекта «Марафон искусств».

По условиям проекта студенты Череповецкого областного училища искусств и художественных ремесел им В.В. Верещагина отправились на гастроли по сельским поселениям Вологодчины с бесплатными концертами. Наша компания предоставила творческим коллективам комфортабельные автобусы для транспортировки. В этом году планируем продолжить поддержку проекта.

– Вы затронули тему поддержки персонала и нематериальной мотивации. А какие решения будут предприняты для материальной поддержки сотрудников в 2024 году?

– Дополнительное вознаграждение и материальную поддержку получают сотрудники, которые вносят существенный вклад в развитие себя и компании. Это касается сотрудников, которые достигают высоких результатов и, конечно, безопасно выполняют свою работу. Также у нас предусмотрено материальное поощрение сотрудников-юбиляров. Выплачиваем премию в размере 15 тысяч рублей. По утрате членов семьи предоставляем помощь в размере 10 тысяч рублей.




Оплачиваем 80% от стоимости путевок в детские лагеря для детей наших сотрудников и компенсируем 50% стоимости путевок в оздоровительные санатории для сотрудников и членов их семей (на двоих). Проводим корпоративные путешествия для семей сотрудников и приобретаем билеты на культурно-массовые мероприятия для коллег.

В 2024 году запускаем totally важную программу для сотрудников в ипотеке. Планируем компенсировать процент по ипотечному кредиту на жилье до 10 тысяч рублей ежемесячно.




ТрансАвтоТур

 tat35.ru

 +7 (8202) 63-12-76

 transauto35@list.ru

 Вологодская область,
г. Череповец, ул. Гоголя, д. 57



АРЕНДА СПЕЦТЕХНИКИ С ПОДАЧЕЙ В ДЕНЬ ЗАКАЗА



ТЕХНИКА РАБОТАЕТ КРУГЛОСУТОЧНО



СОБСТВЕННЫЙ АВТОПАРК В ЧЕРЕПОВЦЕ



20 ЛЕТ ОПЫТА



– Расскажите о перспективах развития «ТрансАвтоТур» в 2024 году.

– Безусловно компания будет идти вперед, развиваться и достигать новых вершин! До пандемии мы активно осваивали туристические направления, прорабатывали новые маршруты. Однако обстоятельства внесли свои коррективы. Сейчас чувствуем, что готовы вновь вернуться к этому направлению и с большей силой. Уже подготовились и закупили комфортабельные туристические автобусы, подготовили квалифицированный персонал, улучшили материальную базу и готовы покорять новые города!

Без внимания не оставим и вопрос гуманитарной помощи бойцам в зоне СВО. Сейчас наши специалисты отрабатывают вопрос передачи техники в зону боевых действий для нужд героев. Мы считаем своим долгом поддерживать наших ребят!

Кроме того, уже запустили два огромных проекта, но об этом подробнее расскажем в следующем номере журнала «Навигатор»! Оставим легкую недосказанность.



Череповец, Кирилловское шоссе, 96 – полезный адрес для владельцев КАМАЗ

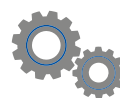
«К-СЕРВИС» – ОФИЦИАЛЬНЫЙ СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР ПО ОБСЛУЖИВАНИЮ И РЕМОНТУ ТЕХНИКИ КАМАЗ



Гарантия на оригинальные запчасти, установленные в «К-СЕРВИС» до 12 месяцев.



Гарантийное обслуживание и ремонт всего модельного ряда КАМАЗ.



Оригинальные запасные части с гарантией. Моторные масла и технические жидкости, рекомендованные производителем. Доставка запчастей.



Грамотный персонал сервиса, диагносты, механики, проходящие обучение и повышение квалификации на ПАО «КАМАЗ».



Главные цели «К-СЕРВИС»:
• быть ближе к клиентам;
• быть удобнее для клиентов.



Выездное обслуживание на места работы техники.



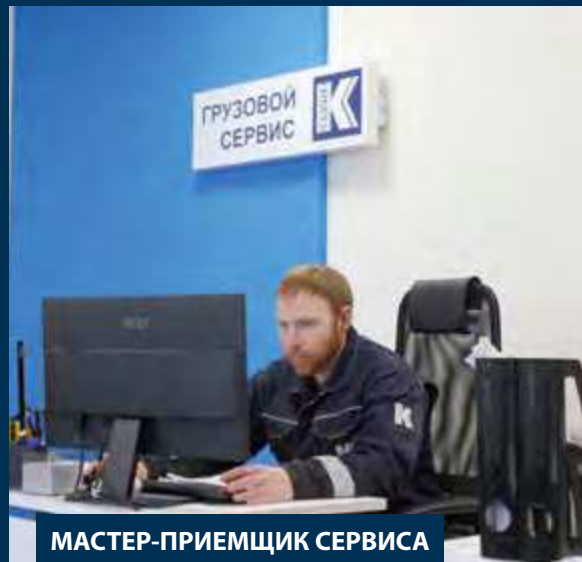
Удобное расположение сервисной станции на трассе для повышения доступности сервисного обслуживания техники КАМАЗ в т.ч. магистральных тягачей семейства K5.

СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА КАМАЗ «К-СЕРВИС» – ЭТО ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛИЕНТОВ, ГРАМОТНАЯ ДИАГНОСТИКА. ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ПОДХОД К РЕМОНТУ ТЕХНИКИ, НАЛИЧИЕ ОРИГИНАЛЬНЫХ ЗАПЧАСТЕЙ С ГАРАНТИЕЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ. ПРИЕЗЖАЙТЕ!

г. Череповец,
Кирилловское шоссе, 96
(8202) 63-65-70
www.камаз35.рф



ФИРМЕННЫЙ МАГАЗИН ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ КАМАЗ



МАСТЕР-ПРИЕМЩИК СЕРВИСА



**96
сервисный центр
КАМАЗ**

**ЗАЕЗД НА «К-СЕРВИС» –
ПОВОРОТ ПЕРЕД АЗС «СПУТНИК»
ПО КИРИЛЛОВСКОМУ ШОССЕ**



4 СЕРВИСНЫХ ПОСТА



АВТОЗАПЧАСТИ И АВТОАКСЕССУАРЫ



ВХОД В ФИРМЕННЫЙ МАГАЗИН



**г. Череповец,
Кирилловское шоссе, 96
(8202) 63-65-70
www.камаз35.рф**

Стоматология с новыми стандартами

БОЛЬШИНСТВО ИЗ НАС НЕ ОТНОСЯТ ПОХОД В СТОМАТОЛОГИЮ К ПРИЯТНОМУ ВРЕМЯПРЕПРОВОЖДЕНИЮ, СЧИТАЯ, ЧТО ЭТО БОЛЬНО, СТРАШНО И ДОРОГО. В ЧЕРЕПОВЕЦКОЙ «С-КЛИНИКЕ», ОТКРЫТОЙ НА УЛ. ВОЛОГОДСКОЙ 12, УЧЛИ ЭТОТ НЕГАТИВНЫЙ ОБРАЗ И СДЕЛАЛИ ТАК, ЧТОБЫ БЫЛО КАЧЕСТВЕННО, КОМФОРТНО – СПАСИБО СОВРЕМЕННОМУ ОБОРУДОВАНИЮ И КВАЛИФИЦИРОВАННЫМ ВРАЧАМ – И НЕ ТРЕВОЖНО.

СУПРУГИ ВЛАДИСЛАВ И КСЕНИЯ СПИЛЬНИЧЕНКО В «С-КЛИНИКЕ» И ВЛАДЕЛЬЦЫ, И РУКОВОДИТЕЛИ, И ПРАКТИКУЮЩИЕ ДОКТОРА. ОНИ МНОГО ЛЕТ В СТОМАТОЛОГИИ И, ОТКРЫВ СВОЕ ДЕЛО, РЕАЛИЗУЮТ НОВЫЕ СТАНДАРТЫ, ВЫРАБОТАННЫЕ ОПЫТОМ. ЗДЕСЬ ДИАГНОЗ ПОМОГАЕТ СТАВИТЬ КОМПЬЮТЕРНЫЙ ТОМОГРАФ, ПРОТЕЗИРОВАНИЕ ДЕЛАЕТСЯ НА ОСНОВЕ СКАНИРОВАНИЯ, А В ПОМЕЩЕНИЯХ ПАХНЕТ ЦВЕТАМИ, А НЕ «КАК У ЗУБНОГО».

СУПРУГИ СПИЛЬНИЧЕНКО РАССКАЗАЛИ «НАВИГАТОРУ» О СПЕКТРЕ УСЛУГ, ЧУДЕСАХ СТОМАТОЛОГИЧЕСКОЙ ТЕХНИКИ, ПЛАНАХ ОТКРЫТИЯ ДЕТСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ. И КАК ДОБИВАЮТСЯ ТОГО, ЧТОБЫ ПАЦИЕНТ САДИЛСЯ В КРЕСЛО СТОМАТОЛОГА С ТЕМ ЖЕ СПОКОЙСТВИЕМ И УВЕРЕННОСТЬЮ, КАК В ДОМАШНЕЕ.



НОВЫЕ СТАНДАРТЫ, СВОЕ ВИДЕНИЕ

– Как создавалась клиника?

ВЛАДИСЛАВ: – Раньше работали по найму, но решили, что это нас ограничивает, к тому же часто взгляды с руководством не совпадали. Поэтому решили отделиться и сделать свой кабинет. А дальше стали развиваться, появились единомышленники среди коллег, которые захотели работать с нами, по нашему видению. В итоге было

принято решение о расширении как штата, так и помещения. С лета 2021 года клиника работает в большом, но уютном здании в историческом центре города.

– В чем особенность вашего видения?

ВЛАДИСЛАВ: – Мы стараемся поднять уровень сервиса, чтобы стоматология воспринималась не просто как место, куда приходишь полечить зубы и где пахнет классическими препаратами, жужжит

бормашина и так далее. Именно так представляет себе стоматологию большинство людей, и это не очень приятная ассоциация. Хочется, чтобы наша клиника была спокойным местом, куда люди приходят осознанно, где приятно и не тревожно находиться. То есть, клиника с высоким уровнем сервиса, хорошим эмоциональным фоном, квалифицированной помощью с гарантированным стандартом качества.

– Знаю, что ваша клиника располагает самым современным оборудованием, в том числе не имеющим аналогов в Череповце. Расскажите о нем.

КСЕНИЯ: – Мы всегда стараемся задавать тренд в нашем городе на новейшее оборудование. Практически все, что мы привозим, было в числе первых в Череповце. У нас у первых появился микроскоп для лечения зубов, он позволяет специалистам увидеть более детальную картинку, делать сложные манипуляции с корневыми каналами – перелечивание, лечение воспалительных фрагментов, извлечение инструментов, забытых в каналах. Это такая помощь, которую окажут далеко не во всех стоматологиях города. Очень много мы вкладываем в диагностику, в нашем распоряжении есть компьютерный томограф, который позволяет правильно оценить состояние и спланировать манипуляции.

ВЛАДИСЛАВ: – Протезирование мы стараемся перевести в цифру. Как правило, в стоматологии оно связано с гипсом, силиконовыми массами. Мы уже года три не снимаем оттиски, работая только от внутриротовых сканов. Мы сканируем зубы, создается трехмерная модель, зубной техник моделирует в программе и отправляет на машину, которая выпиливает зубы для установки пациенту. Все

это делает процесс удобнее, качественнее и быстрее.

Также упомяну, что мы были одними из первых, кто начал активно использовать цифровую имплантацию, это позволяет грамотно спланировать протезирование. Чтобы оно прошло точно и безопасно: не на глазок, а с помощью компьютерной программы. Также у нас есть единственный в городе аппарат, который диагностирует движение челюстей и суставов в цифре при помощи искусственного интеллекта. Докторов, которые занимаются лечением суставов, очень мало, а эта проблема встречается довольно часто.

«ПОЗИЦИОНИРУЕМ СЕБЯ КАК СЕМЕЙНУЮ КЛИНИКУ»

– Ваша технологичность впечатляет. Помогает ли она сделать лечение менее болезненным?

КСЕНИЯ: – Сейчас мы купили аппарат для профессиональной гигиены, его нет ни у кого в городе. Это современный швейцарский протокол. Аппарат очень щадяще относится к тканям десны, зубам, эмали и так далее, позволяя проводить гигиену практически безболезненно.

– Какая ваша ценовая политика?

ВЛАДИСЛАВ: Мы приняли для себя решение, что не будем использовать ни материалы, ни технологии эконом-сегмента. Наш опыт в стоматологии говорит о том, что это правильный выбор. Стараемся использовать максимально современные и эффективные технологии, но при этом не задираем цену. У нас есть варианты по оплате для разных категорий клиентов. Например, рассрочка, и многим этот инструмент очень интересен. Люди хотят сделать хорошо, но в данный

момент не располагают нужной суммой. Наша рассрочка проста и прозрачна – без процентов, без участия банков.

КСЕНИЯ: – Также у нас есть различные семейные программы для постоянных клиентов. Они получают дисконтную карту со скидкой 10%, и она может использоваться внутри семьи. Родственников, которые могут получать скидку, клиенты выбирают сами. Мы позиционируем себя как семейную клинику, и для нас это очень важное направление.

Также у нас есть диспансерная профессиональная гигиена – комплекс процедур, который проводится раз в полгода. Если человек посещает нашу клинику раз в полгода, проходит осмотр и делает профгигиену, то цена будет со скидкой. Когда пациент наблюдается у доктора чаще, это и для него спокойнее, кроме того, не обременяет финансово.

– К слову о семейной клинике. Детская стоматология – особое искусство, планируете заняться этой сферой?

ВЛАДИСЛАВ: – Да, такие планы есть. Здесь много своих нюансов, включая особый психоэмоциональный фон. Мы продумываем концепцию, как должно выглядеть наше детское отделение. Хотим сделать там игровую комнату, чтобы убрать стресс от посещения стоматолога. Это будет красиво, правильно и грамотно.



г. Череповец, ул. Вологодская 12.
Телефон 8-900-505-65-09
Группа в ВК <https://vk.com/ladent>
www.stom35.ru





ООО «Росэко»: ЧЕСТНОСТЬ И ПОРЯДОЧНОСТЬ – НАШЕ КРЕДО

В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ В БОЛЬШИНСТВЕ СВОЕМ НЕ ЗАИНТЕРЕСОВАНЫ В УВЕЛИЧЕНИИ ЗАТРАТ НА ЗАЩИТУ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ, КОТОРЫЕ, ЕСТЕСТВЕННО, ВЕДУТ К ПОВЫШЕНИЮ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ, А ЗНАЧИТ И К СНИЖЕНИЮ ПРИБЫЛИ. НО РАНО ИЛИ ПОЗДНО ПРИХОДИТ ПОНИМАНИЕ ТОГО, ЧТО РАБОТА В ДАННОМ НАПРАВЛЕНИИ ДОЛЖНА ВЕСТИСЬ ПОСТОЯННО, А НЕ ОТ СЛУЧАЯ К СЛУЧАЮ.

На любом предприятии объективно оценить объем природоохранных работ и предстоящие трудозатраты может исключительно опытный специалист – эколог: только профессионал обладает необходимым набором знаний и навыков для выполнения такой оценки, особенно принимая во внимание последние значительные изменения законодательства. Одни из них уже вступили в силу, а другие начнут действовать в ближайшее время.

Отсутствие эколога приводит к целому ряду неприятных для организации последствий: в документах могут быть допущены ошибки и упущены сроки их предоставления в надзорные органы; экологическая

документация не ведется; возможно возникновение аварийных ситуаций на предприятии.

Руководитель понимает, что нужен специалист в сфере экологии. Чтобы сэкономить статью расходов на заработную плату, он вменяет эти обязанности человеку, занимающему должность, например, главного инженера, инженера по охране труда, технолога или же оставляет все как есть, без контроля, до проверок. В результате проверки контролирующими органами выявляется ряд серьезных нарушений: отсутствие программы производственного экологического контроля; ежеквартальных/ежегодных замеров на границах санитарно-защитной зоны; порядка учета в области обращения с отходами; не ведется журнал учета проверок и т.д.

Все это может повлечь за собой наложение серьезных штрафов со стороны контролирующих органов с приостановлением работы предприятия до 90 суток, вследствие чего компания понесет как финансовые потери, так и репутационные.

В связи с многообразием требований и законов в области экологии обычный штатный эколог должен быть специалистом во всех компонентах окружающей среды: воды, воздуха, отходов. Как правило, найти подобного специалиста очень сложно. Также следует учесть тот факт, что эколог на предприятии сталкивается с определенным кругом задач только данной конкретной организации и при возникновении нештатной ситуации часто не сможет решить вопрос оперативно. Это может произойти из-за отсутствия опыта в данном вопросе или же в связи с отсутствием времени. В данной ситуации возможны два варианта решения: создать отдел экологии на предприятии либо воспользоваться услугой экологического сопровождения в специализированной организации.

ООО «Росэко» уже более семнадцати лет работает в сфере экологического проектирования и оказывает полный комплекс услуг по разработке и согласованию всех видов экологической документации.

Сохранять свои позиции компании помогает профессионализм и опыт проектировщиков (стаж некоторых специалистов более 20 лет), наработанные связи с российскими предприятиями и контролирующими органами. Даже в сегодняшних непростых условиях компания выполняет заказы любой сложности: эколо-

гическая отчетность, проектирование, согласование документации. Комплексные проекты ООО «Росэко» реализует на всей территории страны.

Сотрудничество с проектно-экологической компанией «Росэко» – это снижение ваших расходов, источник актуальной информации и гарантии по договору.

- РАЗРАБОТКА ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ,
- РАЗРАБОТКА ПРОЕКТОВ ЛАНДШАФТНОГО ДИЗАЙНА,
- ПРОВЕДЕНИЕ СЕМИНАРОВ И ВЕБИНАРОВ ДЛЯ ЭКОЛОГОВ,
- ПРОСВЕТИТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ШКОЛАХ И ДЕТСКИХ САДАХ,
- УЧАСТИЕ В ГОРОДСКИХ МЕРОПРИЯТИЯХ –
- ЭТО ЛИШЬ НЕПОЛНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ТОГО, ЧЕМ ЗАНИМАЮТСЯ СПЕЦИАЛИСТЫ ООО «РОСЭКО» В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ.



- КОНСУЛЬТАЦИЯ ПО ТЕЛЕФОНУ:
+7 (921) 120-28-29
Тел./Факс: +7 (8172) 52-79-58
- ПРОЕКТНО-ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ ОТДЕЛ
Тел./Факс: +7 (8172) 72-52-30
г. Вологда, ул. Октябрьская, б.б. 2 этаж.
- САЙТ: roseco35.ru





БИЗНЕС-НАСТАВНИЧЕСТВО:

*не наставлять,
а вдохновлять*

УЗКИЙ КРУГОЗОР, ОТСУТСТВИЕ АМБИЦИЙ И СТРАХ ПОТЕРЯТЬ МАЛОЕ В ПОГОНЕ ЗА БОЛЬШИМ ГУБИТЕЛЬНЫ ДЛЯ БИЗНЕСА. ЧТОБЫ НАУЧИТЬСЯ СМОТРЕТЬ И ДУМАТЬ ПО-ИНОМУ, НУЖЕН СПЕЦИАЛИСТ, СОВМЕСТИВШИЙ ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ В БИЗНЕСЕ С ЭНЦИКЛОПЕДИЧЕСКИМИ ЗНАНИЯМИ И ТАЛАНТОМ КОУЧА-МОТИВАТОРА.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР И ВЛАДЕЛЕЦ ГРУППЫ КОМПАНИЙ «РУССКИЙ КЛИМАТ» НАТАЛИЯ БОНДАРЕНКО ПРИОБРЕТАЕТ ВСЁ БОЛЬШУЮ ИЗВЕСТНОСТЬ В ОБЛАСТИ БИЗНЕС-НАСТАВНИЧЕСТВА, ПОМОГАЯ СОБСТВЕННИКАМ БИЗНЕСА ПЕРЕХОДИТЬ НА НОВЫЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ УРОВНИ, ПОНИМАТЬ СВОИ ИСТИННЫЕ ЦЕЛИ, РЕАЛИЗОВАТЬ ИХ И СОВЕРШИТЬ ПРОРЫВЫ В БИЗНЕСЕ И ЖИЗНИ.

НАТАЛИЯ БОНДАРЕНКО РАССКАЗАЛА «НАВИГАТОРУ» КАК МЕНЯЮТСЯ ЛЮДИ, С КОТОРЫМИ ОНА РАБОТАЕТ, И КАК БИЗНЕС-НАСТАВНИЧЕСТВО МЕНЯЕТ ЕЁ.

Цель, от которой горят глаза

- Зачем вам, успешному руководителю и занятому человеку, эта новая деятельность?

- Однажды я поняла, что иметь столько опыта разных ситуаций в бизнесе, от самых негативных до самых достойных и крутых, проходить тренинги, синтезировать теорию с практикой – стало тем накопленным бэкграундом, который скоро меня взорвет, если не начну делиться. Осенью я взяла первое трехмесячное бизнес-наставничество с предпринимателем, у которого был определенный запрос по увеличению доходности личной и бизнеса, а также личностному развитию. В процессе работы мы выявили не только многогранность личности, но и огромный потенциал, который послужил импульсом к созданию еще одного бизнеса этого предпринимателя.

- Кто ваша потенциальная аудитория?

- Однозначно, это предприниматели. Мне интересно работать с теми бизнесменами, которые изначально готовы к развитию, расширению своего сознания, выходу из стереотипов. Не те, которые топчутся на месте и ставят шоры, упираются. Я не ставлю себе цель вытаскивать кого-то из его болота, пусть даже комфортного для него. Если у человека есть запрос идти в развитие и есть потенциал, что можно определить в первые минуты общения, мне интересно с ним работать. Что такое запрос? Человек работает, занимается бизнесом, живет свою жизнь, но его не покидает внутреннее ощущение, что он хочет большего, чувствует, что еще многое скрыто в глубинах сознания, но он как будто во что-то упирается и не понимает, как прокрутить событийность или «пробить стеклянный потолок». Внутренний импульс найти ответы на эти вопросы и является критерием того, что нужно идти в наставничество.

- Как вы определяете человека, готового к развитию?

- У него есть острое желание перемен. Такой человек не всегда может сформулировать свою цель, но у него есть мечты, душевный порыв. Что дает человеку энергию? Поставленные цели и наличие желаний. Моя задача – сфокусировать эти желания и цели в одну истинную ключевую цель, от которой горят глаза, которая помогает упаковать все внутренние ресурсы, соединять между собой. Эта ключевая цель начинает привлекать те процессы внешнего мира, которые способствуют ее достижению. Процесс наставничества

можно сравнить с тем, как инструктор учит ловить волну на кайте.

В общении с человеком ты видишь, что он хочет и то, и это, но потерялся между своими желаниями и целями. При этом прекрасно понимает, как он хочет в итоге жить и вести бизнес. Во всем этом понятен потенциал. Другой критерий потенциала – готовность принимать новую информацию, выходить из зоны комфорта, расширять свою емкость.

Прорывы в бизнесе и жизни

- То-есть, бизнес тесно связан с типом личности, который его ведет?

- Бывает, что человек никогда не рассматривал себя с духовной точки зрения. Он считал, что бизнес – это материальное. Вне зависимости, во что или кого человек верит, духовная составляющая у него присутствует и является базой для расширения бизнеса. И если он целенаправленно, жестко ограничивает ментальное развитие от материального, то сильно ограничивает себя и бизнес в развитии. Бизнес может развиваться только тогда, когда мы развиваемся ментально и духовно. Когда соединяется духовное и материальное, тогда совершаются великие прорывы в бизнесе и жизни.

БИЗНЕС МОЖЕТ РАЗВИВАТЬСЯ ТОЛЬКО ТОГДА, КОГДА МЫ РАЗВИВАЕМСЯ МЕНТАЛЬНО И ДУХОВНО. КОГДА СОЕДИНЯЕТСЯ ДУХОВНОЕ И МАТЕРИАЛЬНОЕ, ТОГДА СОВЕРШАЮТСЯ ВЕЛИКИЕ ПРОРЫВЫ В БИЗНЕСЕ И ЖИЗНИ.

- Как ваша работа в рамках наставничества выглядит на практике?

- На первой очной встрече мы знакомимся, определяем цели и первые шаги. Вроде бы звучит просто, но поставить цель – это больше половины работы. Очень мало людей конкретно знают, чего они хотят. Многие мучительно ставят себе цель – конкретную, правильную. Бывает так, что человека в процессе нашего общения приходит озарение – «это же вообще не моя цель».

У меня был опыт наставничества с девушкой довольно высокого бизнес-уровня из Москвы, с которой мы долго не могли поставить цель. А через некоторое

время она позвонила мне и с восторгом произнесла: «Наташа, я поняла, что ты от меня хотела!». Она поставила цель, скалибровала цель с собой и вышла на абсолютно новый жизненный виток, совершила прорыв.

Наставничество продолжается три месяца, мы можем быть на связи ежедневно, кроме воскресенья. Один раз в неделю – сессия продолжительностью 1,5-2 часа, когда мы разбираем то, что накопилось за неделю, задания, которые я дала на предыдущей сессии и намечаем дальнейшие шаги. Как правило, в промежутках между сессиями у человека происходят различные жизненные ситуации, возникают вопросы. Человек растет от сессии к сессии, начинает по новому смотреть на свой бизнес, партнеров, сотрудников, ценности, но главное – самого себя. Признает свою уникальность, самооценку, обретает уверенность.

ЧЕЛОВЕК РАСТЕТ ОТ СЕССИИ К СЕССИИ, НАЧИНАЕТ ПО НОВОМУ СМОТРЕТЬ НА СВОЙ БИЗНЕС, ПАРТНЕРОВ, СОТРУДНИКОВ, ЦЕННОСТИ, НО ГЛАВНОЕ – САМОГО СЕБЯ. ПРИЗНАЕТ СВОЮ УНИКАЛЬНОСТЬ, САМОЦЕННОСТЬ, ОБРЕТАЕТ УВЕРЕННОСТЬ.

Моя задача на сессии – разложить все по полочкам, соединить с реальностью, помочь преодолеть сомнения и препятствия. Трансформировать сложное в простое.

- Как правильно найденная цель может изменить жизнь человека?

- Человек, у которого технический бизнес, больше всего любил ходить в походы, спорт и родной край. И я заметила в общении с ним – когда мы говорим про это хобби, у него загораются глаза. Он рассказал о том, что его мечта – чтобы весь мир узнал о нашем крае. В итоге он решил открыть проект в сфере туризма, а до наставничества это было просто мечтой, просто мыслями...

Наставничество – это не пилюля, которую человек съел, и у него стало все хорошо и сразу достиг цели. И наставничество совсем не о том, чтобы переложить всю ответственность за результат на наставника. Это о том, чтобы дать внешнюю точку опоры, открыть внутреннюю силу в человеке, вдохновить и помочь человеку поверить в себя. Поверить в то, что он может реализовать все, что реально хочет. Наш профессор в executive MBE говорил, что перепрыгнуть из баночки, в которой вы всегда варились, в ту реальность,

которая сейчас, без акробатического кульбита невозможно. Образно говоря, бизнес-наставник помогает сделать этот кульбит.

- Делитесь ли вы своим бизнес-опытом в рамках наставничества?

Конечно! Все через конкретные примеры и практику. Бизнес-наставничество – это не теория, это решение ряда бизнес-кейсов, которые мешают человеку идти дальше. Задача наставника – прокручивать эти триггерные моменты и показывать, как их преодолеть, чтобы развиваться. Приведу пример из своей практики: у руководителя есть подчиненный – начальник отдела. Он очень умный и компетентный человек, но не готов брать на себя ответственность за финансовый результат и вести за собой других людей. И мы с владельцем бизнеса разбираем этот кейс, как ему составить разговор с этим человеком, каков его психотип, какой алгоритм действий поможет прийти к результату. В итоге разговор состоялся, результатом стало изменение поведения подчиненного и улучшение результата работы компании.

БИЗНЕС-НАСТАВНИЧЕСТВО – ЭТО НЕ ТЕОРИЯ, ЭТО РЕШЕНИЕ РЯДА БИЗНЕС-КЕЙСОВ, КОТОРЫЕ МЕШАЮТ ЧЕЛОВЕКУ ИДТИ ДАЛЬШЕ. ЗАДАЧА НАСТАВНИКА – ПРОКРУЧИВАТЬ ЭТИ ТРИГГЕРНЫЕ МОМЕНТЫ И ПОКАЗЫВАТЬ, КАК МОЖНО ИХ ПРЕОДОЛЕТЬ, ЧТОБЫ РАЗВИВАТЬСЯ.

- Помогает ли вам проработка различных кейсов в роли наставника в собственном бизнесе?

- Да, безусловно. Было три конкретных случая, когда я в диалоге, давая рекомендации и решая задачи тех, кто в наставничестве, понимала, что этот же алгоритм может быть применен в моем бизнесе.

Более того, когда я стою перед решением сложной бизнес-задачи у себя в бизнесе, то задаю себе вопрос, а что бы я рекомендовала своему наставляемому, как бы решала новый кейс?

Беседовал Кирилл Матвеев





«Северная Спецтехника» – ваш надёжный партнер!

- Компания «Северная Спецтехника» на правах официального дилера предлагает к поставке дорожно-строительную и сельскохозяйственную технику: тракторы, экскаваторы, фронтальные погрузчики, бульдозеры.
- А также складскую и подъёмную технику: телескопические и вилочные погрузчики, ножничные и коленчатые подъёмники.
- Представленные бренды: AuroraForklift, Beezone, Belarus, Bull, Case, Cukurova, Heli, Hongyan, LeistGross, Lonking, Lovol, LuGong, MST, Redstar, Shanmon, Sitrak, Sunward, XGMA, Zoomlion, Агротех, Амкодор, МАЗ, Четра, ЧЛМЗ и другие.
- Собственный сервисный центр и выездная бригада технического обслуживания. Запасные части, различное навесное оборудование.



Череповецкий район, посёлок Тоншалово, ул. Мелиораторов, 1а
☎ 8-800-551-24-04, +7 (8202) 30-05-30
🌐 sever-st.ru ✉ info@sever-st.ru

Интервью с одним из руководителей компании «Северная Спецтехника» читайте на стр. xx

ПОЧЕМУ ОНИ У НАС ЕЩЕ НЕ КУПИЛИ?

Если в вашем бизнесе: нельзя использовать прежние инструменты, снижен рекламный бюджет, мало повторных продаж, много конкурентов, то вам необходимо работать с клиентской базой!

У каждого клиента свой жизненный цикл: знакомство, рассмотрение (выбор продукта), покупка, использование (применение) продукта, уход клиента. Классический путь, при котором вкладываются большие денежные ресурсы и силы в привлечение.

Завершение цикла, т.е. уход клиента, может быть естественный – например переезд клиента, клиент перерос возрастную группу, закрыл свою потребность, а может быть предотвратимый: ситуации, когда клиент уходит потому, что конкурент сработал на опережение, или клиент получил негативный опыт. Задайте себе вопросы: что вы делаете на каждом этапе пути клиента? Вы занимаетесь продажами или ждете покупки?



Наталья Полевая, маркетолог-стратег

ЛАЙФХАК ←

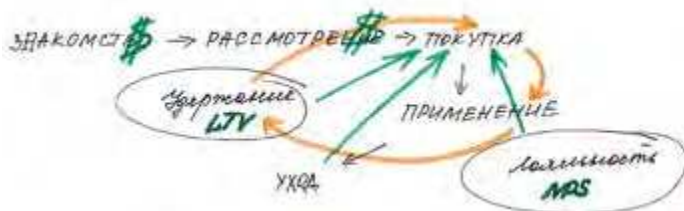
КОГДА РАЗГОВАРИВАЕТЕ С КЛИЕНТОМ ПО ТЕЛЕФОНУ, ЭТО БЛИЖЕ К В2В ДЕРЖИТЕ ПЕРЕД СОБОЙ ЗЕРКАЛО И УЛЫБАЙТЕСЬ. ЛИБО НАОБОРОТ, ЗАКРЫВАЙТЕ ГЛАЗА МАСКОЙ И ФОКУСИРУЙТЕСЬ НА СОБЕСЕДНИКЕ.

Один из основных инструментов увеличения объема продаж по существующей базе – ABC анализ клиентов. Разделяем клиентов на А-крупные, В-средние, С-малые. Если клиент покупает мало, нужно подумать, что сделать, чтоб клиент покупал больше, то есть из С перевести в В, из В – в А.

Для лучшего «качества удержания» клиентов считаем его ценность на конкретный период времени, визуализируем это и наглядно показываем сотрудникам и коллегам! Это всеми (почти) известный показатель LTV. Пример «на простых цифрах».

Кофейня. Кофе/чай 1 человек покупает 3-5 раз в неделю. Стоимость средняя 200 руб. $200 \times 3 = 600$. 600×4 (недели в месяц) = 2400 руб. Это возможная сумма, которую оставляет клиент в месяц. А если год? А если еще пригласит друзей и закажет десерт?

Обращайте внимание на все точки контакта взаимодействия с покупателем. Замечайте любые мелочи, работайте с ними на ВАУ ЭФФЕКТ! Надеюсь, вы реформатируете свой маркетинг в сторону клиентоориентирования и посмотрите на бизнес по-другому.



Чтобы более эффективно работать с клиентской базой, с каждым клиентом, в частности, важно добавить этап – удержание. Цель данного этапа – помочь клиенту экологично совершить последующую покупку, и не одну.

“ МАЛО КТО ЗАДУМЫВАЕТСЯ НАД УДЕРЖАНИЕМ КЛИЕНТОВ. В ОСНОВНОМ ВСЬ МАРКЕТИНГ НАПРАВЛЕН НА ПРИВЛЕЧЕНИЕ, СБОР ЗАЯВОК И ПРОДАЖИ. НО! ПРИВЛЕЧЬ – ЭТО НЕ ЗНАЧИТ «ПОЛУЧИТЬ ЗАЯВКУ» И ПЕРЕВЕСТИ В КАТЕГОРИЮ «КЛИЕНТЫ».

Как работать с клиентской базой.

Важно понимать, кто ваш новый клиент/постоянный клиент. Для этого мы проводим сегментацию, определяем, чем руководствуется клиент, когда покупает конкретный продукт. Анализируем воронку продаж. Ведем клиента по ней и считаем все входящие обращения, заявки, продажи. Разбираемся с конверсией. Работаем с «Заснувшими» клиентами. Делаем выборку и конкурентное предложение. Думаем над поводом, предложением и соответствующим каналом коммуникации.

Больше информации



www.reliance-mc.ru

LAROS

BEAUTY



Импортозамещение в индустрии красоты



Васина Юлия, парикмахер-стилист, руководитель учебной студии и салона красоты «Kornetova Studio» рассказывает: «Мы давно искали достойный бренд высокого качества со стабильными поставками, российского производства, не уступающий мировым аналогам. Российский предприниматель, ученый, конструктор Олег Ларионов, запускающий спутники в космос, наш Илон Маск, основатель группы компаний «Laros Avia & Space» создал марку профессиональной косметики для волос "LAROS BEAUTY" взамен ушедшего американского бренда «Payl Mitchell»



Представитель
профессиональной косметики
для волос по Вологодской области

**Парикмахерская
KornetovaStudio**

**+7-911-505-08-07
+7-911-542-88-70
+7-911-449-62-78**

www.kornetovastudio



Прежде чем что-то предложить своим клиентам, мы долго тестируем продукцию. За эти два года мы объехали практически все серьезные компании, занимающиеся профессиональными линейками для парикмахеров и салонов красоты. Очень много, что тестировали на протяжении нескольких месяцев. Были достойные бренды хорошего качества с устойчивым результатом, были дешевые аналоги сомнительного качества.

Пока мы их тестировали, они либо уходили с рынка, либо не устраивали нас по качеству и результату. Нам очень важно премиальное качество, стабильность и развитие! Мы не можем позволить себе рисковать. Закупить полный ассортимент для соблюдения всех технических регламентов, а это большие вложения, когда через некоторое время бренд уходит с рынка, поставки становятся не стабильными или падает качество. Это большая проблема: остатки, просрочка, несовместимость с продуктами других брендов.

Коллеги из парикмахерского сообщества посоветовали обратить внимание на новый российский бренд LAROS BEAUTY. К тому моменту они его уже попробовали, и результаты понравились. Мы сразу полетели в Москву знакомиться с продукцией, производством, технологами. Сделали пробную закупку и ещё 6 месяцев тестировали у нас в студии. Результат приятно удивил! Стойкий краситель с плотным пигментом, без запаха. Хорошая рецептура, ассортимент, закрывающий все потребности.

**Теперь мы смело готовы предложить премиум продукцию
нашим клиентам!**

УНИКАЛЬНЫЙ НОРВЕЖСКИЙ ДОМ ИЗ ВОЛОГДЫ



Хорошо известно, что даже незначительное пребывание в лесу благотворно сказывается на здоровье человека. Но далеко не все знают о том, что древесина при использовании в качестве строительного материала также сохраняет свои полезные свойства. Помимо экологичности деревянные дома благотворно влияют на организм, расслабляют, снижают уровень стресса и нормализуют давление. А если добавить к этому надежность, практичность и красивую архитектуру, то эффект усиливается многократно. Именно на изготовлении таких домов из вологодской сосны по уникальной норвежской технологии специализируется ООО «Вудхаус».



В 2018 году компания из Вологодской области начала производство домокомплектов под потребности норвежских заказчиков. В этой скандинавской стране в горах на берегах живописных фьордов из них собирали традиционные дома-«хютте» – со знаменитыми крышами, на которых растет трава. Но затем грянула пандемия, а в начале 2022 года в связи с событиями на Украине начали рушиться традиционные логистические цепочки, возникли проблемы с расчётами, а затем последовал полный запрет на ввоз в Европу продукции российской деревопереработки.

«В этой ситуации мы переориентировались на внутренний рынок. Таких компаний, как наша, в России можно пересчитать по пальцам.

Они есть в Москве, Санкт-Петербурге. Мы же, в свою очередь, предлагаем конкурентные цены, а также построить дом, что называется, под ключ с учетом пожеланий заказчиков. Свои проекты мы представили в двух каталогах. Часть домов мы уже построили, остальные – в планах», – говорит директор ООО «Woodhouse» Алексей Шумилов.

Преимущества деревянных домов из норвежского лафета очевидны. Изначально они адаптированы к суровым северным условиям. Для изготовления домокомплектов на предприятии используются только сосна и ель зимней рубки, что делает лафет устойчивым к погодным изменениям и обеспечивает его отличные теплоизоляционные

свойства. Перед обработкой бревна сушатся в течение пяти-шести месяцев, что делает их устойчивыми к грибку, гниению и неподверженными к деформации.

ЛЕСА В НОРВЕГИИ ХОТЬ И ЕСТЬ, НО НЕ ТАК МНОГО, ПОЭТОМУ ИХ ЗОДЧИМ ПРИШЛОСЬ ПРИДУМАТЬ, КАК МАКСИМАЛЬНО ЭФФЕКТИВНО ИСПОЛЬЗОВАТЬ ДРЕВЕСИНУ. И ОНИ ПРИДУМАЛИ ОБТЕСЫВАТЬ БРЕВНА ТАКИМ СПОСОБОМ, ЧТОБЫ ВЫСОТА ВЕНЦА НЕ МЕНЯЛАСЬ, ТЕПЛОПРОВОДНОСТЬ СТЕНЫ ПОЧТИ НЕ СТРАДАЛА, НО ПОСЛЕ ОБРАБОТКИ ОСТАВАЛИСЬ ЕЩЕ И ДОСКИ.



В ЦЕЛОМ ДОМ ИЗ ЛАФЕТА – ПРЕКРАСНЫЙ ВАРИАНТ ДЛЯ ТОГО, КТО СЧИТАЕТ, ЧТО ДОМА ИЗ ЦЕЛНЫХ БРЕВЕН – САМЫЕ ЛУЧШИЕ. БЕЗУСЛОВНО, ПО НАДЁЖНОСТИ КРЕПЛЕНИЯ НОРВЕЖСКАЯ ВРУБКА – ОБРАЗЕЦ РАЗУМНОГО ПОДХОДА И ПОНИМАНИЯ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ НАГРУЗКИ.

«Самое сложное – подготовка сырья и его отбор. Поскольку для производства лафета идет сосна диаметром от 34 сантиметров и выше, подходящие деревья приходится собирать со всех делянок по бревнышку. Заготовка древесины ведется в Белозерском и Вожегодском округах. Кроме того, подходящее (нам) сырье мы покупаем и у других лесозаготовителей. Но это того стоит. В основном, наши клиенты предпочитают брать лафет сечением 200 на 300 миллиметров или 200 на 270 миллиметров. Это доступно по цене и дома, построенные из такой древесины, смотрятся шикарно», – отмечает Алексей Шумилов.

Другая особенность технологии строительства таких домов кроется в специальной «норвежской чаше». За счет характерных затесов она обеспечивает надежную фиксацию лафета. Под действием силы тяжести сруба, соединение

норвежской чаши заклинивается. Углы получаются прочными и непродуваемыми. Таким образом, теплоизоляция происходит прямо в процессе сборки. Поэтому зимой в доме будет долго сохраняться тепло, а летом они будут радовать своих хозяев приятной прохладой.

НОРВЕЖСКИЙ ЛАФЕТ ИМЕЕТ ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ АНАЛОГ НАЗВАНИЯ – ДВУСКАТНЫЙ БРУС.

Вообще, норвежский сруб считается одним из самых прочных. Поэтому, как показывает практика, при правильном уходе такой дом простоит многие десятилетия под дождем, снегом и палящим солнцем. И останется при этом теплым, сухим и красивым.

По внутренней отделке: такие дома требуют только укладки полов и устройства потолка. Ровные стены шлифуются, красятся и выглядят превосходно. Все остальные дизайнерские идеи – по желанию заказчика. Причем, специалисты компании «Woodhouse» готовы не только доставить домокомплект до места и собрать дом под крышу, но и выполнить внутреннюю отделку, а при желании, обеспечить практичной и стильной деревянной мебелью.

Сейчас «Woodhouse» расширяет географию поставок домокомплектов. Кроме Вологды, дома по норвежской технологии построены в Подмосковье и Ленинградской области. Завершается строительство банного комплекса в коттеджном поселке в Ярославской области. Дома из вологодской древесины оценили даже в Кисловодске. Одним словом, компания готова работать по всей России.

«Уважаемые клиенты, перед тем как выбрать материал для своего дома, вы можете приехать к нам на стройку и все посмотреть в живую, потрогать руками, оценить качество проводимых работ, задать интересующие вопросы, а потом сделать выводы обо всех преимуществах норвежской технологии», – говорит Алексей Шумилов.

Максим АЛЕКСЕЕВ

WOODHOUSE

Тел.: +7-800-550-90-88
E-mail: aleks-pro@mail.ru
Web: WoodHouse ltd





РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСПАР
РОСЭКСИМБАНК

Центр поддержки экспорта Вологодской области осуществляет комплексную поддержку компаний по выходу на зарубежные рынки, помогая бизнесу развивать экспортный потенциал, искать иностранных партнеров и расширять географию поставок.

ЦЕНТР ОКАЗЫВАЕТ ПОДДЕРЖКУ СУБЪЕКТАМ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА ОТ ПЛАНИРОВАНИЯ ВЫХОДА НА ЭКСПОРТ И СПЕКТРА УСЛУГ ДЛЯ ДЕЙСТВУЮЩИХ ЭКСПОРТЕРОВ:

- ✓ консультации по вопросам экспортной деятельности (логистика, сертификация, таможенное оформление);
- ✓ обучение сотрудников компаний по развитию экспортной деятельности;
- ✓ поиск партнера в иностранном государстве;
- ✓ создание и сопровождение экспортного контракта;
- ✓ организация участия в международных выставках за рубежом;
- ✓ содействие в размещении на международных электронных торговых площадках;
- ✓ содействие в получении международной сертификации и обеспечение защиты интеллектуальной собственности за рубежом;
- ✓ содействие в транспортировке продукции за рубеж.

Для подбора мер поддержки для Вашей компании организуем выезды на Ваше предприятие или встречу в нашем Центре по адресу: г. Вологда, ул. М. Конева, 15.

Контакты:
8 (8172) 500-112
ask@export35.ru.

Актуальные новости и меры поддержки размещены на сайте: export35.ru и в телеграм-канале.

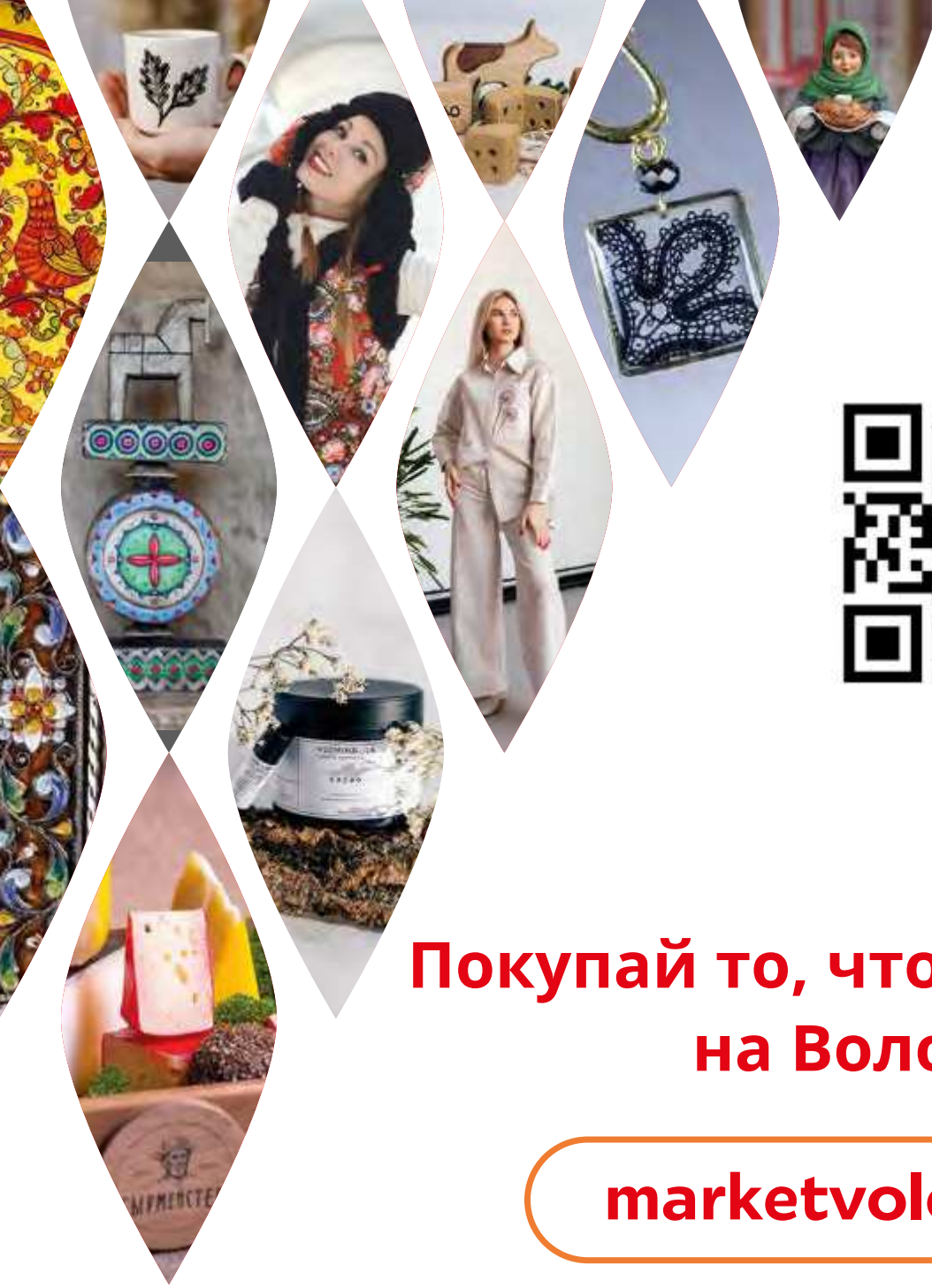


подписывайтесь на актуальные новости по экспорту



узнать о мерах поддержки по выходу на экспорт





**Покупай то, что сделано
на Вологодчине**

marketvologda.ru

• СУВЕНИРЫ • ОДЕЖДА • ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ • ТОВАРЫ ДЛЯ ДОМА •



**Сделано на
Вологодчине**

Новый EXEED VX уже доступен в EXEED ЦЕНТРЕ РРТ



ПОЛНОРАЗМЕРНЫЙ ВНЕДОРОЖНИК EXEED VX ПОЛУЧИЛ ОБНОВЛЕННУЮ ВЕРСИЮ: ИЗМЕНЕНИЯ КОСНУЛИСЬ КАК ДИЗАЙНА, ТАК И ТЕХНИЧЕСКОГО ОСНАЩЕНИЯ. АВТОМОБИЛЬ УЖЕ ДОСТУПЕН В EXEED ЦЕНТРЕ РРТ.

1

Одним из ключевых технических обновлений EXEED VX стала классическая 8-ступенчатая автоматическая коробка передач Aisin. Она сочетается с двухлитровым турбированным двигателем и обеспечивает динамику для любителей драйва и плавность для любителей комфорта. А улучшенная электрогидравлическая система полного привода BorgWarner новейшего шестого поколения с семью режимами вождения дарит уверенность на любом типе дорожного покрытия. Кроме привычных Эко, Стандарт и Спорт, появятся Снег, Грязь, Песок и Бездорожье.

2

Квинтэссенция технологичности EXEED VX — сверхскоростной процессор Qualcomm 8155, вычислительная мощность которого составляет 8 трлн операций в секунду. Это означает, что даже если бы все сценарии приложений были запущены одновременно, это не привело бы к сбою из-за высокой нагрузки, система в любом случае продолжит работать плавно. Тройной центральный дисплей состоит из двух экранов по 12,3 дюйма и одного 15,6 дюйма под одним триплексным стеклом, при этом один из экранов предназначен для пассажира и открывает доступ к целому ряду развлечений.

RRT

Ждем Вас в EXEED ЦЕНТРЕ РРТ!

г. Вологда, Копрецовская, 35,
+7 (8172) 20-49-36
www.rrt-exeed.ru



3

EXEED VX оснащен комплексом онлайн-сервисов и системой телематики. Телематические сервисы откроют целый спектр функций удаленного управления автомобилем через мобильное приложение: удаленный запуск двигателя, климат-контроль, отпирание и запираание автомобиля, поиск на парковке и всю информацию о текущем состоянии автомобиля. И конечно, наличие интернета в автомобиле позволит обновлять программное обеспечение по воздуху.



4

Созданный между народной командой в дизайн-центре в Мюнхене, EXEED VX отличается высочайшим вниманием к деталям: отделка материалами премиального качества, включая натуральное дерево и кожу, тонкая работа с текстурами и оттенками воплощают философию успеха в каждом элементе дизайна — как в экстерьере, так и в интерьере. Сочетание материалов, фактур и узоров призвано передать ощущение роскоши, комфорта и уюта, а компоновка салона предполагает как семиместное размещение, так и шестиместное с двумя капитанскими креслами на втором ряду.



5

Комфорт в салоне доведен до абсолюта, чтобы каждый участник поездки чувствовал себя, как в салоне бизнес-джета. Передние сиденья оснащены массажем, а «королевское сиденье» переднего пассажира позволяет полноценно отдохнуть в дальнем путешествии. Несколько специальных сценариев вождения для комфортного пребывания в салоне при различных обстоятельствах позволяют активировать настройки одним нажатием: детский режим, релакс, режим мойки, проветривание и некоторые другие. Акустический комфорт создан за счет двойных стекол и системы активного шумоподавления, а аудиосистема с 23 динамиками мгновенно переносит в атмосферу концертного зала.



6

10 подушек безопасности, более 30 систем безопасности и ассистентов водителя ADAS, система автоматической парковки, система кругового обзора 540° с функцией «прозрачное шасси» позволили VX по праву завоевать пять звезд самого строгого рейтинга безопасности C-NCAP.

7

Уже сегодня вы можете ближе познакомиться с новым флагманским кроссовером EXEED VX в EXEED ЦЕНТРЕ PPT. Специалисты дилерского центра подробно проконсультируют о новинке бренда и предложат специальные условия на покупку флагманской модели EXEED.

RRT
Ждем Вас в EXEED ЦЕНТРЕ PPT!

г. Вологда, Копрецовская, 35,
+7 (8172) 20-49-36
www.rrt-exeed.ru

Поставка стройматериалов – дело ответственное

В НАШЕ ВРЕМЯ НА РЫНКЕ ПРЕДСТАВЛЕНО МНОЖЕСТВО СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ. И ЗДЕСЬ КРАЙНЕ ВАЖНО ВЫБРАТЬ ДЕЙСТВИТЕЛЬНО КАЧЕСТВЕННЫЙ ПРОДУКТ, БЛАГОДАРЯ КОТОРОМУ ВАШ ДОМ БУДЕТ НАДЕЖНО УТЕПЛЕН, КРОВЛЯ ЗАЩИТИТ ОТ ЛЮБЫХ ПОГОДНЫХ НЕВЗГОД, А ВНУТРИ БУДЕТ КОМФОРТНО И УЮТНО ПРОВОДИТЬ ВРЕМЯ СРЕДИ БЛИЗКИХ, В КРУГУ РОДНЫХ И ДРУЗЕЙ.

Виноградова Светлана, являясь руководителем со стажем более 22 лет, создала уникальную систему работы, которая подтверждает своим нахождением в столь конкурентном и сложном бизнесе, что четкое руководство, любовь к делу, всегда находят отклик среди клиентов.

Компания ГЛАВСНАБ осуществляет комплексные поставки стройматериалов на территории Вологодской области. Мы предлагаем линейки товаров различных производителей. Имеем собственную уникальную систему работы, колоссальный опыт поставок на градостроительные предприятия региона. Знаем потребности покупателя, стараемся выполнить все четко и в максимально сжатые сроки.

Ассортимент составляет более 25 000 наименований. Сотрудничаем с оптовыми базами региона в формате открытого взаимодействия, гордимся своими партнерами, тщательно выбирая надежность каждого.

Поставляем товар в регион сборными машинами, что позволяет иметь в наличии большинство групп товаров, в том числе дефицитных.

Каждый строитель не понаслышке знает, на сколько важно, когда необходимый товар есть в наличии, работа выполнена качественно и в срок. В этом и состоит наша задача как поставщика – стать надежным партнером, плечом и опорой для клиента. Мы работаем как единая команда.

Подбираем товар непосредственно опираясь на запрос потребителя, не пытаемся навязать свои материалы, что часто, к сожалению, наблюдается в продажах. У нас не стоит главной цели – продать.

МЫ РАБОТАЕМ НА СВОЕ ИМЯ, СВОЙ АВТОРИТЕТ.
ПОЭТОМУ ОЗВУЧИВАЕМ ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ТОГО
ИЛИ ИНОГО МАТЕРИАЛА, ПРЕДОСТАВЛЯЯ
ВЫБОР КЛИЕНТУ.



Часто мы опираемся на баланс цена-качество, что находит положительный отклик от покупателя в дальнейшем.

Наш опыт поставок на объекты составляет более 20 лет. Имеем гибкую систему ценообразования. Осуществляем своим постоянным клиентам помощь в подборе и пересогласовании материалов, что тоже не маловажно в нашей работе.

Наш потребитель всегда может найти качественные сертифицированные товары по выгодным ценам, благодаря широкой ассортиментной группе достойных продуктов.

Предлагаемый сервис и индивидуальный подход к клиентам закладывают прочный фундамент для долгосрочных отношений.

Мы стараемся, чтобы сотрудничество с нашей компанией было для клиента комфортным, выгодным и результативным.



8 921-149-06-45

<https://www.glavsnab35.ru/>
megastroy.35@mail.ru

До встречи в Вологде!



Городской проектный
центр «Вологда»



**20-26
апреля**

**Международный форум
«Экология: город,
экономика, люди»**

Площадка для диалога на тему экологии. Участники делятся практиками, находят единомышленников, разрабатывают новые проекты

**3-7
июля**

Кинофестиваль
VOICES

Фестиваль
вездеходов

**14-15
сентября**

**8
июня**

Банный
фестиваль

Фестиваль стрит-арта
«Палисад»

**24-30
июня**

**День
города
Вологды**

Самый массовый
и самый большой
по размаху
праздник



Фестиваль
православной
кухни

10
августа

Фестиваль
ледяных скульптур
«Сердце города»

20-23
ДЕКАБРЯ

ИЮНЬ

Фестиваль
музыкального
молодёжного
творчества
«Каменный мост»

17-22
ИЮЛЯ

Творческий
образовательный
региональный
форум (ТОРФ)

27-30
ИЮНЯ

Фестиваль
народных промыслов
«Город ремёсел»

Фестиваль
печатной графики
«БурмагинФест»

12-14
ИЮЛЯ

Международный фестиваль
«Дерево в архитектуре»

Главная цель события – популяризация деревянного
домостроения в городском и сельском масштабе



18-21
ИЮЛЯ

Фэшн-выходные
«Строчка»

30
ноября

ЗВЕЗДНЫЙ АТЛАС автомобилей Geely



В НЫНЕШНЕМ ГОДУ У КОМПАНИИ GEELY БОЛЬШИЕ ПЛАНЫ НА РОССИЮ. КИТАЙСКИЙ АВТОПРОИЗВОДИТЕЛЬ УЖЕ ПРЕДСТАВИЛ В НАШЕЙ СТРАНЕ НОВЫЙ МОДЕЛЬНЫЙ РЯД. НЕИЗМЕННЫМИ ОСТАЮТСЯ ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО АВТОМОБИЛЕЙ, СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, КОМФОРТ И БЕЗОПАСНОСТЬ ВОДИТЕЛЕЙ И ПАССАЖИРОВ. А ПРЕДЛАГАЕМАЯ GEELY ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ ДЕЛАЕТ МАШИНЫ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫМИ ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ И ЧАСТНЫХ КЛИЕНТОВ.

■ ЧТО НОВОГО?

По итогам минувшего года китайский бренд Geely занял лидирующую позицию среди самых популярных марок на российском рынке. В начале 2024 года, по данным аналитического агентства «Автостат», этот автопроизводитель уже уверенно удерживал третье место по продажам, уступая только отечественной Lada, и, таким образом, стал одним из лидеров среди представленных в нашей стране иномарок. В прошлом году Geely реализовала на российском рынке более ста тысяч автомобилей (первоначальный план по продажам был выполнен еще в конце лета). В

нынешнем году у китайской компании еще более амбициозные намерения – продать не менее 160 тысяч машин. Официальный дилер Geely в Вологде – компания «Мартен» – планирует превысить прошлогодние показатели в два раза. И на то есть достаточно веские основания, на текущий момент компания мартен занимает 1 место по продажам северо-западного региона.

Первое из них – широкий модельный ряд. В феврале в автосалоне «Мартен» состоялась презентация ультрасовременного и высокотехнологичного кроссовера Geely Atlas нового поколения.



«Машина качественно изменилась, как внутри, так и снаружи. У нее новый двухлитровый двигатель, мощностью 200 лошадиных сил, что комфортно с точки зрения налогообложения. Технологичный двигатель и роботизированная коробка передач работают в связке, которая позволяет разогнать автомобиль до 100 км/ч за 8 секунд. И при этом средний расход топлива составляет 7,4 литра на 100 км. Машина оснащена максимальным набором опций, который сейчас есть в серийных автомобилях Geely, в том числе, современной светодиодной оптикой. Недаром дизайн, в котором выполнен Geely Atlas, называется «Star Burst» (Вспышка звезды), в котором будут производиться следующие машины этой компании. Его особенность – красота, тонкие линии светодиодных фар, которые придают автомобилю неповторимый стиль», – поясняет руководитель отдела продаж автомобилей Geely Мартен Владимир Дружининский.



Новый Atlas построен на платформе CMA. Это совместная разработка инженеров Geely и Volvo. Китайский автопроизводитель является одним из акционеров шведского концерна, что дает возможность компании из Поднебесной активно использовать самые передовые технологии и в производстве автомобилей. Преимущества новой модульной архитектуры заключаются еще и в том, что она позволяет не только увеличивать колесную базу, но и делать ее еще шире. В результате новый Atlas стал более просторным, комфортным, увеличился объем багажника машины. Плюс более высокие ходовые характеристики, которые позволяют автомобилю уверенно чувствовать себя на трассе. Это вывело кроссовер на более высокий, чем у предшественника, премиальный уровень.

Еще одна новинка – Geely Okavango, продажи которого стартуют в марте. Этот семиместный кроссовер подойдет для большой семьи. Его основные преимущества – повышенная проходимость и просторный салон.

Кроме того, Geely представляет и полностью обновленный Coolray. Этот кроссовер стал еще ярче и совершеннее. Новый статус Coolray чувствуется прежде всего в еще более дерзком и привлекательном дизайне, который, как отмечают эксперты, подчеркивает стремление к свободе и индивидуальный стиль его владельца.

Помимо этого, Geely Мартен предлагает уже зарекомендовавший себя полноприводный Atlas Pro. А также такие флагманские модели, как Tugella и Monjaro, которые традиционно пользуются большой популярностью у покупателей.

С уходом с российского рынка брендов из недружественных стран встал вопрос: чем заменить такие еще недавно востребованные модели как «Хендай Солярис» или «Фольксваген Поло»? Geely Emgrand – новый седан на российском рынке.

«Этот седан идет с классической автоматической трансмиссией и атмосферным двигателем. Используются максимально надежные узлы и агрегаты. Этот автомобиль, благодаря, в том числе, и его конкурентоспособной цене, будет пользоваться спросом не только у частных лиц, но и в такси, службах доставки, каршеринге и так далее», – пояснил Владимир Дружининский.

По словам Владимира, на подходе еще один седан, на этот раз, бизнес – класса Geely Preface, который позиционируется конкурентом ушедшей «Тойота Камри». А ближе к концу года в продаже появится и компактный кроссовер SUV C - класса. Его официальное название пока неизвестно.

Еще одна особенность – разделение внутри бренда. Geely продала лицензию на выпуск ряда моделей своему белорусскому предприятию «Бел Джи». Этот завод был построен в 2018 году и оснащен самым современным конвейером, включая роботов Kuka, автоматизированную линию покраски и многое другое. Сегодня предприятие под маркой Belgee выпускает кроссовер X50.

■ НАВСТРЕЧУ КЛИЕНТАМ

Китайский автопром идет вперед семимильными шагами не только в плане использования инновационных технологий, надежности и коррозионной стойкости машин, но и сервиса. Проблемы с запчастями, с которыми поначалу сталкивались владельцы китайских автомобилей, остались в прошлом. Сегодня Geely Мартен Вологда формирует весь необходимый запас комплектующих и другие расходные материалы для технического обслуживания, исходя из количества проданных автомобилей. Также автосалон готов предложить клиентам весь спектр сервисных услуг, включая установку дополнительного оборудования при продаже автомобиля, текущий и кузовной ремонт и так далее.

Не смотря на то, что Geely предлагает гарантию на свои автомобили в течении пяти лет или 150 тысяч километров пробега, регулярный сервис, как отмечают эксперты, позволяет избежать серьезных поломок в будущем.

■ ОТЗЫВЫ ОБ АВТОМОБИЛЯХ GEELY

Сергей Чуранов, владелец автомобиля Atlas Pro:
«Осенью прошлого года мы решили приобрести в семью новый автомобиль. Причем, мне, как любителю активного образа жизни, нужен автомобиль обязательно с полным приводом. Поскольку европейские и японские бренды ушли с российского рынка, а цены на подержанные авто зашкаливают, мы решили присмотреться к современной марке Geely. Немаловажный фактор для нашей семьи – это сервисное обслуживание автомобиля и официальная гарантийная поддержка. Поскольку Geely представлен в Вологде, то я понимал, что все вопросы обслуживания я могу решить на месте у официального дилера, это удобно. Перед выбором автомобиля я провел тест-драйв Geely Atlas Pro, в результате которого оценил для себя высокую посадку, динамику, и поведение автомобиля на трассе. Моя первая поездка после покупки автомобиля была в Санкт-Петербург. Обычно она проходила с остановками: передохнуть, перекусить, размяться. Но на «Атласе» у меня была всего одна остановка, и та на заправке. Я спокойно преодолел расстояние в поч-

ти 700 километров. В машине очень комфортно сидеть за рулем, запаса мощности мотора для трассы более чем достаточно. Это позволяет уверенно чувствовать себя при обгонах. Еще один плюс, который я оценил, когда ночью возвращался в Вологду – у Atlas Pro очень хорошая головная оптика. Богатая комплектация Atlas Pro радует, в автомобиле есть все необходимое – кондиционер, панорамная крыша, кожаный руль и сиденья, электроприводы, и другие опции, которые повышают комфорт при поездках. Неоспоримое преимущество – высокий клиренс – очень пригодилось нынешней снежной зимой. Проблем передвижения по парковкам и во дворах на «Атласе» я не испытывал».



Анастасия Прохорова, владелица Belgee X50:

«Автомобиль Belgee X50 я купила в ноябре 2023 года. У многих моих знакомых уже были автомобили этой марки, и они рекомендовали мне присмотреться к этому бренду. Модель Belgee X50 привлекла меня своим внешним видом, а также оптимальным для города размером кузова – не большая и не маленькая – удобно парковаться в городе и просторно внутри салона. Именно то, что мне было нужно! Вначале я хотела приобрести автомобиль на механике, но менеджеры автосалона рекомендовали комплектацию с автоматической коробкой. Ездить по городу намного удобнее! Мне очень понравилось, как машина повела себя в морозы. Не было никаких проблем, в том числе, с электроникой. Еще мне понравилось то, что есть разные режимы вождения, машина не буксует, уверенно едет по раскисшему снегу, льду. И на длительные расстояния перемещаться очень комфортно, автомобиль устойчиво держится на трассе. В своем автомобиле я уверена на сто процентов!».

Виталий БУРКОВСКИЙ



Мартен - официальный дилер Geely

г. Вологда, ул. Гагарина 66
Тел. + 7 (8172) 51-77-77

НОВЫЙ GEELY
OKAVANGO
БОЛЬШЕ ДЛЯ ВСЕЙ СЕМЬИ



Цена от 2 999 990 рублей

Мартен - официальный дилер Geely

г. Вологда, ул. Гагарина 66 | +7(8172)51-77-77



Расписание регулярных рейсов Северсталь Авиа

Период с 31.03.2024 по 26.10.2024 г.

Рейс	Аэропорт вылета	Время вылета	Аэропорт прилета	Время прилета	День недели	Рейс	Аэропорт вылета	Время вылета	Аэропорт прилета	Время прилета
Д2-151	Череповец	7:50	Шереметьево	8:40	пн, вт, ср, чт, пт, сб, вс					
					пн, вт, ср, чт, пт, сб	Д2-152	Шереметьево	9:30	Череповец	10:30
					вс	Д2-152	Шереметьево	15:25	Череповец	16:15
Д2-153	Череповец	20:05	Шереметьево	20:55	пн, вт, ср, чт, пт, сб, вс	Д2-154	Шереметьево	21:55	Череповец	22:55
Д2-155	Череповец	16:35	Шереметьево	17:25	пн, ср, пт, вс (с 31.03.24 по 20.10.24)	Д2-158	Шереметьево	23:00	Череповец	23:50
Д2-255	Череповец	11:40	Домодедово	12:35	пн, вт, ср, чт, пт, сб, вс (с 01.05.24 по 26.10.24)	Д2-258	Домодедово	13:25	Череповец	14:20
Д2-119	Череповец	7:30	Пулково	8:25	пн, вт, ср, чт, пт, сб	Д2-120	Пулково	9:25	Череповец	10:20
Д2-121	Череповец	20:30	Пулково	21:25	пн, вт, ср, чт, пт, сб, вс	Д2-122	Пулково	22:25	Череповец	23:20
Д2-127	Череповец	12:00	Пулково	12:55	вс	Д2-128	Пулково	14:05	Череповец	15:00
Д2-127	Череповец	17:05	Пулково	18:00	пт	Д2-128	Пулково	13:05	Череповец	14:00
Д2-51	Череповец	15:15	Мурманск	17:00	пн	Д2-54	Мурманск	13:50	Череповец	15:35
					пт	Д2-54	Мурманск	22:00	Череповец	23:45
Д2-51	Череповец	11:30	Мурманск	13:15	сб (с 18.05.24 по 14.09.24)	Д2-54	Мурманск	18:05	Череповец	19:45
Д2-141	Череповец	0:05	Калининград	1:20	вт (с 30.04.24 по 24.09.24)	Д2-142	Калининград	3:00	Череповец	6:00
Д2-141	Череповец	14:20	Калининград	15:20	ср, вс (с 01.05.24 по 06.06.24) (с 03.10.24 по 24.10.24)	Д2-142	Калининград	16:20	Череповец	19:20
Д2-141	Череповец	11:20	Калининград	12:35	чт (с 02.05.24 по 06.06.24) (с 03.10.24 по 24.10.24)	Д2-142	Калининград	13:25	Череповец	16:25
Д2-141	Череповец	9:00	Калининград	10:00	вс (с 06.10.24 по 20.10.24)	Д2-142	Калининград	16:20	Череповец	19:20
					чт (с 13.06.24 по 26.09.24)	Д2-142	Калининград	18:55	Череповец	21:50
Д2-181	Череповец	11:00	Екатеринбург	15:00	вт, сб (с 02.04.24 по 30.04.24)	Д2-182	Екатеринбург	22:50	Череповец	22:50
Д2-181	Череповец	0:10	Екатеринбург	4:10	пн, чт, вс (с 06.05.24 по 23.05.24)	Д2-182	Екатеринбург	7:25	Череповец	7:25
Д2-181	Череповец	11:00	Екатеринбург	15:00	вт, сб (с 01.06.24 по 28.09.24)					
					ср (с 08.05.24 по 22.05.24)	Д2-182	Екатеринбург	6:40	Череповец	6:40
					вт, чт (с 01.06.24 по 28.09.24)	Д2-182	Екатеринбург	22:50	Череповец	22:50
Д2-181	Череповец	11:00	Екатеринбург	15:00	сб (с 05.10.24 по 26.10.24)	Д2-182	Екатеринбург	22:50	Череповец	22:50
Д2-228	Череповец	14:05	Архангельск	15:05	ср, чт (с 03.04.24 по 24.10.24)	Д2-229	Архангельск	11:50	Череповец	12:50
Д2-228	Череповец	11:50	Архангельск	12:50	вт, сб (с 30.04.24 по 11.05.24) вт (с 14.05.24 по 10.09.24) вт, сб (с 17.09.24 по 05.10.24) сб (с 12.10.24 по 26.10.24)	Д2-229	Архангельск	17:30	Череповец	18:30
Д2-115	Череповец	16:00	Великий Устюг	16:50	ср, пт, вс	Д2-116	Великий Устюг	17:40	Череповец	18:40
Д2-341	Череповец	19:30	Казань	20:55	вс	Д2-342	Казань	21:40	Череповец	23:10
Д2-341	Череповец	15:10	Казань	16:40	чт (с 04.04.24 по 17.10.24)	Д2-342	Казань	17:30	Череповец	19:00
Д2-101	Череповец	7:30	Минск	9:00	вс	Д2-102	Минск	13:40	Череповец	15:10
Д2-101	Череповец	13:55	Минск	15:20	чт	Д2-102	Минск	20:00	Череповец	21:30
Д2-147	Петрозаводск	1:20	Калининград	2:15	вт, чт (с 02.05.24 по 30.05.24)	Д2-146	Калининград	3:05	Петрозаводск	6:00
Д2-147	Петрозаводск	14:35	Калининград	15:30	ср, вс (с 02.06.24 по 29.09.24)	Д2-146	Калининград	10:50	Петрозаводск	13:45
Д2-147	Петрозаводск	17:10	Калининград	18:05	чт (с 13.06.24 по 26.09.24)	Д2-146	Калининград	13:25	Петрозаводск	16:20
Д2-147	Петрозаводск	14:35	Калининград	15:30	вс (с 06.10.24 по 20.10.24)	Д2-146	Калининград	10:50	Петрозаводск	13:45
Д2-184	Петрозаводск	2:10	Екатеринбург	6:35	пн, чт, вс (с 05.05.24 по 30.05.24)	Д2-183	Екатеринбург	5:10	Петрозаводск	5:35
Д2-184	Петрозаводск	1:25	Екатеринбург	5:50	ср (с 08.05.24 по 29.05.24)					
Д2-184	Петрозаводск	17:35	Екатеринбург	22:00	вт, сб (с 01.06.24 по 28.09.24)	Д2-183	Екатеринбург	16:20	Петрозаводск	16:45
Д2-184	Петрозаводск	17:35	Екатеринбург	22:00	сб (с 05.10.24 по 26.10.24)	Д2-183	Екатеринбург	16:20	Петрозаводск	16:45
Д2-254	Петрозаводск	6:25	Домодедово	7:55	пн, вт, чт, пт, сб (с 02.05.24 по 25.05.24)					
Д2-254	Петрозаводск	6:25	Домодедово	7:25	вт, чт, пт (с 28.05.24 по 31.05.24)					
Д2-254	Петрозаводск	11:10	Домодедово	12:35	пн, вт, ср, чт, пт, сб, вс (с 01.06.24 по 26.10.24)	Д2-253	Домодедово	8:50	Петрозаводск	10:20
					пн, пт (с 03.05.24 по 27.05.24)	Д2-253	Домодедово	20:30	Петрозаводск	22:00
					сб (с 04.05.24 по 25.05.24)	Д2-253	Домодедово	23:50	Петрозаводск	01:20 (+1)
					вт (с 07.05.24 по 28.05.24)	Д2-253	Домодедово	22:55	Петрозаводск	00:25 (+1)
					чт (с 09.05.24 по 30.05.24)	Д2-253	Домодедово	20:05	Петрозаводск	21:35
Д2-264	Петрозаводск	20:40	Шереметьево	22:10	пт, вс (с 31.03.24 по 28.04.24) пт, вс (с 07.06.24 по 25.10.24)	Д2-263	Шереметьево	18:10	Петрозаводск	19:35
					ср, пт, вс (с 02.06.24 по 25.10.24)					
					пн, ср, вс (с 02.06.24 по 23.10.24)	Д2-263	Шереметьево	18:15	Петрозаводск	19:45
Д2-264	Петрозаводск	20:40	Шереметьево	22:05	пн (с 03.06.24 по 21.10.24)					
Д2-332	Ухта	10:00	Шереметьево	12:00	вт, ср, чт, сб (с 02.04.24 по 26.10.24)	Д2-333	Шереметьево	12:50	Ухта	14:50

Время вылета и прилета в каждом городе указано местное. Расписание рекламное. Возможны изменения.

ООО «Авиапредприятие «Северсталь». Лицензия № ППО135 от 31.01.13 г.

ШАЛЕ В СОСНОВОМ БОРУ, на берегу реки Молога

Экологически чистое место,
зарядит ваш организм
энергией и здоровьем.

Вы погрузитесь в
медитацию, релакс
и умиротворение в
уединенном шале у воды.

- ~ шале на 4 гостя
- ~ шезлонги
- ~ банный чан-сауна
- ~ лодка-рыбалка
- ~ очаг и мангал

по вопросам аренды

+7 911 449 62 78

+7 911 542 88 70



Расписание регулярных рейсов Северсталь Авиа

Период с 31.03.2024 по 26.10.2024 г.

Рейс	Аэропорт вылета	Время вылета	Аэропорт прилета	Время прилета	День недели	Рейс	Аэропорт вылета	Время вылета	Аэропорт прилета	Время прилета
Д2-332	Ухта	12:20	Шереметьево	14:30	вс (с 07.04.24 по 20.10.24)	Д2-333	Шереметьево	9:30	Ухта	11:30
Д2-324	Ухта	9:50	Пулково	11:50	пн, пт (с 01.04.24 по 25.10.24)	Д2-323	Пулково	7:00	Ухта	9:00
Д2-324	Ухта	15:40	Пулково	17:30	вт, ср, чт, сб (с 02.04.24 по 26.10.24)					
Д2-324	Ухта	20:50	Пулково	22:50	вс					
Д2-393	Ухта	11:10	Мин. Воды	15:00	вс	Д2-394	Мин. Воды	16:00	Ухта	19:50
Д2-172	Советский	18:30	Пулково	19:00	пн (с 29.04.24 по 30.09.24)	Д2-171	Пулково	12:50	Советский	17:20
Д2-52	Мурманск	17:50	Архангельск	18:55	пт, вс (с 31.03.24 по 25.10.24)	Д2-53	Архангельск	20:00	Мурманск	21:15
					ср (с 31.03.24 по 25.10.24)	Д2-53	Архангельск	15:55	Мурманск	17:00
Д2-52	Мурманск	10:00	Архангельск	11:05	пн (с 01.04.24 по 21.10.24)	Д2-53	Архангельск	11:55	Мурманск	13:00
Д2-52	Мурманск	9:55	Архангельск	11:00	чт (с 04.04.24 по 24.10.24)	Д2-53	Архангельск	8:00	Мурманск	9:05
Д2-52	Мурманск	15:35	Архангельск	16:40	сб (с 06.04.24 по 27.04.24) сб (с 12.10.24 по 26.10.24)	Д2-53	Архангельск	13:40	Мурманск	14:45
					вт, сб (с 30.04.24 по 11.05.24) вт, сб (с 17.09.24 по 05.10.24)					
					вт (с 14.05.25 по 10.09.24)					
Д2-52	Мурманск	14:05	Архангельск	15:10	сб (с 18.05.24 по 14.09.24)	Д2-53	Архангельск	16:00	Мурманск	17:10
Д2-104	Калуга	11:45	Минск	12:50	вс	Д2-103	Минск	9:50	Калуга	10:55
Д2-104	Калуга	18:05	Минск	19:10	чт	Д2-103	Минск	16:10	Калуга	17:15
Д2-355	Пулково	19:05	Апатиты	20:30	ср (с 15.05.24 по 29.05.24) ср (с 02.10.24 по 23.10.24)	Д2-356	Апатиты	21:20	Пулково	22:50
					ср, чт (с 05.06.24 по 26.09.24)					
Южные рейсы										
Д2-371	Череповец	11:55	Махачкала	15:00	чт (с 30.05.24 по 19.09.24)	Д2-372	Махачкала	16:00	Череповец	19:05
Д2-361	Череповец	9:10	Сочи	12:55	вт, ср (с 02.04.24 по 01.05.24)	Д2-364	Сочи	2:30	Череповец	06:00
Д2-361	Череповец	10:15	Сочи	14:00	сб, вс (с 06.04.24 по 28.04.24)	Д2-364	Сочи	2:25	Череповец	05:55
Д2-361	Череповец	22:55	Сочи	2:40 (+1)	пт (с 26.04.24 по 24.05.24)					
Д2-361	Череповец	12:10	Сочи	15:55	вт, ср, вс (с 07.05.24 по 29.05.24)	Д2-364	Сочи	3:05	Череповец	06:45
					пн, пт (с 27.05.24 по 14.06.24) пн, пт (с 09.09.24 по 27.09.24)					
					пт (с 04.10.24 по 25.10.24)					
					вс (с 02.06.24 по 20.10.24)	Д2-364	Сочи	2:25	Череповец	05:55
					пт (с 21.06.24 по 06.09.24)	Д2-364	Сочи	2:30	Череповец	06:00
Д2-93	Череповец	5:45	Мин. Воды	9:15	вт (с 02.04.24 по 24.09.24) вт (с 04.06.24 по 24.09.24)	Д2-94	Мин. Воды	20:00	Череповец	23:30
Д2-93	Череповец	5:50	Мин. Воды	9:20	сб (с 06.04.24 по 26.10.24) вт (с 01.06.24 по 26.10.24)	Д2-94	Мин. Воды	19:50	Череповец	23:20
					сб (с 04.05.24 по 25.05.24)					
					вт (с 07.05.24 по 28.05.24)	Д2-94	Мин. Воды	10:20	Череповец	13:50
						Д2-94	Мин. Воды	10:15	Череповец	13:45
Д2-463	Петрозаводск	21:50	Сочи	01:50 (+1)	вт, сб (с 04.05.24 по 28.05.24)	Д2-462	Сочи	16:55	Петрозаводск	20:50
Д2-463	Петрозаводск	20:05	Сочи	00:05 (+1)	сб (с 01.06.25 по 26.10.24)	Д2-462	Сочи	15:05	Петрозаводск	19:05
Д2-463	Петрозаводск	20:10	Сочи	00:10 (+1)	вт (с 04.06.24 по 24.09.24)	Д2-462	Сочи	15:10	Петрозаводск	19:10
					чт (с 20.06.24 по 05.09.24)					
Д2-493	Петрозаводск	20:30	Мин. Воды	00:20 (+1)	вт, чт (с 02.05.25 по 30.05.24)					
					ср, пт (с 03.05.24 по 31.05.24)	Д2-494	Мин. Воды	1:20	Петрозаводск	5:20
Д2-493	Петрозаводск	15:00	Мин. Воды	18:50	сб (с 01.06.24 по 26.10.24)	Д2-494	Мин. Воды	10:20	Петрозаводск	14:00
Д2-493	Петрозаводск	15:00	Мин. Воды	19:00	вт (с 04.06.24 по 24.09.24)	Д2-494	Мин. Воды	10:15	Петрозаводск	14:00
Д2-363	Ухта	8:45	Сочи	12:55	сб (с 27.04.24 по 15.06.24) сб (с 14.09.24 по 26.10.24)					
					вт (с 28.05.24 по 24.09.24)					
					чт, сб (с 20.06.24 по 07.09.24)					
					сб (с 27.04.24 по 25.05.24) сб (с 05.10.24 по 26.10.24)	Д2-362	Сочи	3:45	Ухта	7:45
				вт, сб (с 28.05.24 по 15.06.24) вт, сб (с 10.09.24 по 28.09.24)						
				вт, чт, сб (с 18.06.24 по 07.09.24)						



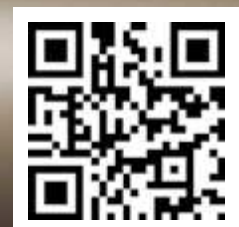
редут.рус

СТАЛЬНЫЕ ДВЕРИ в квартиру и загородный ДОМ

*Храним,
то что Вам дорого!*



г. Череповец,
РААХЕ, 50, 20-10-49
М. Горького, 51, 64-11-43





Создавая полезное ...



**СВЕТОДИОДНОЕ ОСВЕЩЕНИЕ
ПРОМЫШЛЕННЫХ ОБЪЕКТОВ, УЛИЦ,
ПАРКОВ, СПОРТИВНЫХ СООРУЖЕНИЙ
И ВНУТРЕННЕЕ ОСВЕЩЕНИЕ**



Вконтакте

телефон: 8 (8202) 490-111
эл. почта: info@ntp-ts.ru,
сайт: www.ntp-ts.ru



Сайт

EXEED

BORN FOR MORE

СЕМИМЕСТНЫЙ
ФЛАГМАНСКИЙ ВНЕДОРОЖНИК
НОВЫЙ EXEED VX



EXEED
BORN FOR MORE



EXEED ЦЕНТР РРТ
Официальный дилер в Вологде

📍 ул.Копрецовская, 35
ежедневно с 08.00 до 21.00

☎ +7 817 255-03-18

🌐 rrt35-exeed.ru

📌 vk.com/rrt.exeed

